



- [Espace adhérents](#)
- [Adhérer à Grex](#)

[Accueil](#) [Appui commercial](#) [Marchés publics](#)

Marchés publics internationaux

Les marchés publics internationaux, véritable opportunité de développement économique.

Les **marchés publics à l'international** représentent une **véritable opportunité de développement**. Grex se tient à vos côtés pour vous aider à vous positionner sur les marchés publics. Grex propose différentes prestations afin d'accompagner votre entreprise dans ses démarches :

1. Prochains événements recommandés

- **Atelier d'information sur l'Agence Française de Développement (AFD)-Focus Afrique.** Paris, le 15 janvier 2019. [Cliquez ici pour plus d'informations](#)
- **Rencontre avec les Banques Nordiques de Développement (NIB, NDF, NEFCO).** Helsinki, du 21 janvier au 2 février 2019. [Cliquez ici pour plus d'informations](#)

2. Conseil personnalisé (gratuit)

Comment détecter les marchés dans votre secteur d'activité, quels marchés cibler, comment se positionner, etc.

3. Veille quotidienne personnalisée (de 390 à 635 € HT - [fiche produit](#) - Plus d'informations [ici](#))

Recevez les appels d'offres qui vous concernent sous forme d'alertes personnalisées. Cet outil permet de surveiller les appels d'offres publiés par :

- Les **28 pays membres de l'Union Européenne** (appels d'offres publiés sur le Journal Officiel de l'Union Européenne).
- De **nombreux pays** dans le monde, grâce à l'accès à des sources de publicités nationales (*nous contacter pour la liste des bailleurs des pays concernés*).
- Les principaux **bailleurs de fonds internationaux**.

4. La création de fichiers d'aide à la prospection sur mesure (de 700 à 900 € HT - [fiche produit](#) - Plus d'informations [ici](#))

En dressant une véritable cartographie des acteurs de la commande publique d'un secteur, Grex vous permet d'**identifier des clients, concurrents ou encore partenaires potentiels** et contribue ainsi à étayer une analyse de

5. Nos tutoriels

Afin de vous aider à aborder la problématique des marchés publics, des tutoriels sont disponibles sur les sujets suivants :

- Construire sa stratégie marchés publics
- 5 conseils pour remporter un appel d'offres
- Bien répondre à un AO

- Répondre à un AO par voie dématérialisée

[Pour les consulter, cliquez ici.](#)

GreX/Enterprise Europe Network est par ailleurs partenaire du projet [SESAM](#), cofinancé par l'Union Européenne. ce projet a pour objectif de faciliter l'accès des PME à l'achat public. En particulier, ce projet vise à **accompagner les PME dans l'identification et le développement de connaissances sur les différentes procédures d'appels d'offres.**

P o u r e n s a v o i r p l u s s u r :

Le projet SESAM : [Sesam& GREX](#) – [Twitter](#)– [Site officiel du projet SESAM](#)

mise à jour le 17 décembre 2018

Contacts

- **Kim DUPONT**
04 76 28 29 43
kim.dupont@grex.fr



Agenda

- [31janv.Webinaire : gérer sa douane export via Delta G, une procédure de dédouanement domiciliée simplifiée et optimisée !](#)
- [01févr.Permanence Bpifrance Assurance Export - Rendez-vous individuels](#)
- [04marsWebinaire - Accord de libre-échange UE-Japon \(JEFTA\) en vigueur depuis le 1er février 2019, en quoi est-il nouveau ?](#)
- [08marsPermanence Bpifrance Assurance Export - Rendez-vous individuels](#)
- [08marsAtelier Graines d'exportateurs/importateurs](#)

[VOIR L'AGENDA>](#)

FORMATIONS

- [31janv.Les fondamentaux du commerce international](#)
- [08fÃ©vr.MaÃ©triser les rÃ©gles incotermsÃ© ICC 2010](#)
- [07marsSaisir une dÃ©claration d'exportation via Delt@G](#)

[TOUTES NOS FORMATIONS>](#)

- [Contactez-nous](#)
- [Nos coordonnÃ©es](#)
- [Mentions IÃ©gales](#)

- [haut de page](#)
- [version PDF](#)