

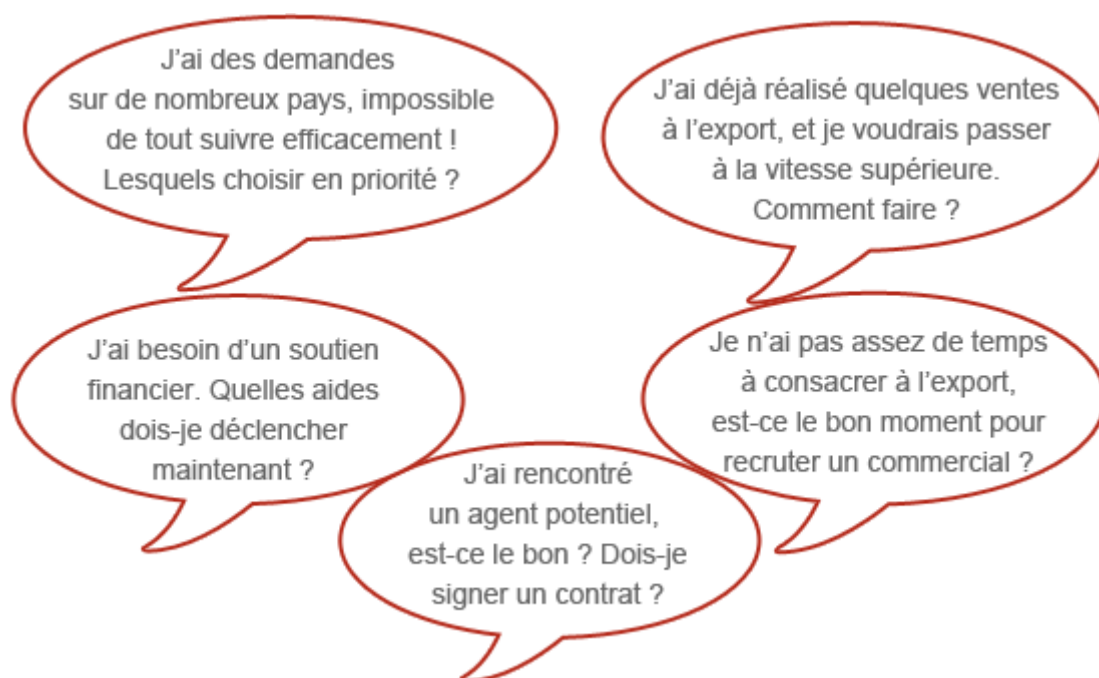


- [Espace adhérents](#)
- [Adhérer à Grex](#)

[Accueil](#) > [Appui commercial](#) > [Valid'export](#)

Valid'export®

Vos questions du moment



La réponse Grex

Un programme qui permet rapidement de :

- valider votre projet ;
- écrire un plan d'action ;
- mettre en oeuvre rapidement une première démarche de prospection à l'international.

Le programme se déroule sur une période de deux à trois mois, les séances sont planifiées selon vos disponibilités.



Coût

1500 euros HT par entreprise.

[Achat possible en ligne sur la Boutique de la CCI de Grenoble.](#)



Témoignage de Thierry Deschenes, directeur commercial & marketing chez Portalp - *concepteur et fabricant de portes automatiques*

"Suite à un **diagnostic précis** de notre activité, nous avons pu mettre en évidence nos priorités et notre plan d'action commercial notamment pour l'Afrique. Cela nous a conduit à mener une mission de **prospection efficace** en collaboration avec la Chambre de commerce en Côte d'Ivoire".

mise à jour le 2 juillet 2018

Contact

- **Kim DUPONT**
04 76 28 29 43
kim.dupont@grex.fr

Téléchargement

[Consulter la fiche produit](#)

Agenda

- [11déc.L'expert Australie à portée de clic !](#)
- [11déc.Le Brexit : quel impact pour votre entreprise ?](#)
- [12déc.Rendez-vous individuels Allemagne, Autriche](#)
- [18déc.L'expert Espagne à portée de clic !](#)
- [20déc.Inde : rendez-vous individuels et déjeuner partage d'expérience](#)

[VOIR L'AGENDA >](#)

FORMATIONS

- [14déc.Les biens et technologies à double usage \(BDU\)](#)
- [31janv.Les fondamentaux du commerce international](#)
- [08févr.Maîtriser les règles incoterms® ICC 2010](#)



- [_____](#)
- [_____](#)
- [_____](#)
- [Contactez-nous](#)
- [Nos coordonnées](#)
- [Mentions légales](#)
- [haut de page](#)