

La lettre Grex

Avril 2007

www.grex.fr

Editorial

Outil de partage d'expériences à l'international, le **Club des adhérents Grex** vous permet de **partager** et d'échanger avec les entreprises exportatrices de notre région, de bénéficier des bonnes informations, celles qui sont validées, et de vous **appuyer** sur la bonne expertise. C'est une occasion unique d'élargir vos réseaux et d'obtenir des informations directement exploitables au sein de votre entreprise.

Le **24 septembre 2007**, nous fêterons les 20 ans de Grex.

Au menu, la remise des prix du jeu des 20 ans, des extraits de "Talents partagés", livre édité à cette occasion, convivialité et plaisir. Une date à noter.

Contact Grex, Sylvie Moulherat, 04 76 28 29 44 - sylvie.moulherat@grex.fr
www.grex.fr / Espace des adhérents, GrexEcobiz.

Zoom L'Isère, 11^e département exportateur français

Dans un contexte français marqué par un déficit record du solde commercial français, le solde commercial isérois est **fortement excédentaire** en 2006, avec 1,7 milliard d'euros, soit une augmentation de plus de 10 % par rapport à fin 2005.

Les exportations ont franchi un record absolu jamais atteint avec une hausse de 12,1 % par rapport à 2005 et les importations ont, elles aussi, progressé de 12,4 %.



Soirée des adhérents Grex - janvier 2007.

Les échanges sont en progression avec toutes les zones économiques et nos principaux pays partenaires (Allemagne, Italie, Chine, Etats-Unis), à l'import comme à l'export. En matière de secteurs d'activité, les biens d'équipement comme les biens intermédiaires sont en hausse d'une année sur l'autre.

En Rhône-Alpes, les résultats du commerce extérieur s'inscrivent dans une tendance positive en 2006 : importations et exportations ont respectivement connu des hausses de 9,2 % et 9,9 %. **L'Isère réalise maintenant 22,47 % des exportations de la région.**

Source : CCI de Grenoble/mars 2007.



>> **Emirats Arabes Unis** p. 2



>> **Turquie** p. 3



>> **Chine** p. 5

Actualité internationale > p. 2

Actualité européenne > p. 4

Infos Plus > p. 5

Agenda > p. 6

Actualité documentaire > p. 7

WTC Grenoble news > p. 8

Actualité internationale

Algérie

La Coface maintient sa notation A4

Le risque-pays Algérie a été maintenu au niveau A4. La Coface salue, à travers l'amélioration du climat général des affaires, les efforts entrepris par les pouvoirs publics pour favoriser la stabilité politique et économique du pays.

L'Algérie, qui a accumulé de larges réserves en devises, s'est désendettée et s'est lancée dans un vaste programme d'investissements publics (la dette a été divisée par trois l'an dernier, passant de 16,4 à 4,9 Mds USD). Mais son économie restera encore longtemps dépendante du secteur énergétique, car il subsiste des freins à l'émergence d'un secteur privé (secteur bancaire peu efficient, niveau de formation insuffisant et carences de l'administration).

Source : ME Alger - janvier 2007.

Pologne

Le plus fort taux de croissance enregistré depuis 10 ans

En 2006, le taux de croissance s'est élevé à 5,8 % (contre 3,5 % en 2005). La demande interne et l'investissement matériel ont été les principaux moteurs de la croissance. La nette augmentation de la consommation des ménages a bénéficié de l'augmentation du pouvoir d'achat des Polonais (hausse des salaires de + 8,5 %) et de la décreue du chômage (14,9 % à fin 2006).

Les transferts au titre des fonds structurels et de cohésion en 2006, évalué par le ministère du Développement régional à 2,7 Mds euros, auraient contribué à l'investissement à hauteur de 25 % environ.

Source : ME Varsovie - février 2007.

Portugal

Légère reprise économique et perspectives 2007

Le PIB portugais donne des signes de reprise. Une croissance de 1,2 % est attendue, croissance toujours inférieure à la moyenne des Etats membres de l'Union européenne. L'accélération de la croissance est essentiellement due à la reprise de la demande extérieure tant à destination des marchés traditionnels (Allemagne, Espagne) que vers des nouveaux marchés tiers (Angola, Etats-Unis, Chine et Brésil). On observe une augmentation de la valeur ajoutée moyenne des exportations portugaises et la reprise est fondée sur des bases saines.

Pour 2007, le Portugal devrait voir la croissance de son PIB accélérer légèrement



Emirats Arabes Unis.

(1,8 % selon la Banque du Portugal).

Source : Objectif Ibérique/ME Madrid - janvier 2007.

Chili

Le meilleur risque d'Amérique latine

Avec une croissance régulière depuis plus de quinze ans, ce marché est synonyme de stabilité économique, politique et sociale. Même si de nombreux défis restent à relever, il possède des atouts, peu connus des entrepreneurs français.

Le Chili affiche un taux de croissance annuel du PIB de plus de 5 % en moyenne depuis quinze ans, et l'inflation est depuis longtemps maîtrisée. Le taux de corruption, très faible, est comparable à ceux des pays de l'OCDE. Le système bancaire est sain.

La Coface considère le Chili comme le pays le plus sûr d'Amérique latine avec une "note risque pays" A2 (au même niveau que l'Italie ou le Portugal). Le Chili est aujourd'hui un pays complètement intégré sur la scène internationale. Dans le cadre de l'accord avec l'UE, plus de 90 % des produits européens sont exemptés de droits de douane. La France est le 4^e partenaire européen du Chili ; toutefois la balance commerciale reste déficitaire pour la France.

Source : CCI franco-chilienne - février 2007.

Roumanie

Investissements étrangers

En 2007, les investissements directs étrangers (IDE) seraient en baisse et atteindraient 7 Mds euros (9,1 Mds euros en 2006). Les composants automobiles, l'énergie alternative (biodiesel, éolienne) comme les secteurs de la construction, de

l'immobilier et des NTIC seraient susceptibles d'attirer ces investissements.

La zone la plus attractive reste l'ouest du pays, qui concentre les IDE et exporte largement, en raison de ses atouts logistiques, mais aussi de la forte qualification de sa main-d'œuvre. Cette année, le sud et l'est de la Roumanie, traditionnellement orientés vers le commerce, la transformation du bois et le textile, attireraient également de nouveaux investissements.

Les prévisions pour 2007 sont les suivantes : croissance économique 6,2 %, déficit budgétaire 2,6 %, inflation 5,2 %, déficit du compte courant 10,1 %.

Source : ME Bucarest - mars 2007.

Emirats Arabes Unis

Grands projets dans l'immobilier et les infrastructures

Avec une population en hausse de 10 % entre 2005 et 2006 et qui atteindrait aujourd'hui 4,96 millions d'habitants, les Emirats Arabes Unis ont des besoins croissants en termes d'infrastructures. Les secteurs de la construction et de l'immobilier sont en plein boom économique. Ce marché très concurrentiel est dominé par des sociétés anglo-saxonnes et locales et les exigences de qualité sont toujours supérieures. Le rôle des consultants et des bureaux d'études dans la prescription des produits et services est donc essentiel.

Source : ME aux Emirats Arabes Unis - mars 2007.

Maroc

Bilan de l'activité économique 2006

Le taux de croissance attendu pour 2006 (7,3 %) est supérieur aux prévisions de la loi de finances et il s'est accompagné

d'une accélération de l'inflation. Le déficit commercial s'est détérioré à cause d'une hausse de l'activité et de la consommation domestique. Par contre, la pression de la facture énergétique est moindre et les exportations se sont accrues. Le pays a donc reçu une bonne notation comparée à ces voisins d'Afrique du Nord.

Source : ME de Rabat - février 2007.

Inde

Prévisions de croissance

La croissance indienne 2006-2007 a été revue à la hausse (9,2 %). Si ces chiffres sont avérés, l'Inde aura atteint le taux moyen de croissance qu'elle s'était fixé sur la période 2002-2007. A ce rythme, l'Inde serait, en 2050, le 2^e PIB de la planète, derrière la Chine. Elle pourrait d'ailleurs passer, dès 2008 (soit avec trois ans d'avance), de la catégorie "Low income" à "Lower middle income" pour la Banque mondiale.

Source : ME de New Delhi - février 2007.

Tunisie

Niveau record pour les échanges extérieurs en 2006

La valeur globale des échanges tunisiens a augmenté de 10 % en glissement annuel mais reste déficitaire de 2,7 Mds €. Si l'Union européenne demeure le premier partenaire commercial du pays, sa part de marché s'est contractée, au profit de la Libye et de la Chine (et ce pour des raisons énergétiques). Les échanges avec la France se sont intensifiés (+ 14 %).

Il est à noter qu'au 1^{er} janvier 2008, tous les produits industriels originaires de l'UE entreront en Tunisie en franchise douanière.

Source : ME de Tunis - mars 2007.

Toute l'actualité
internationale sur
www.grex.fr

Actualité internationale

Corée du Sud

Bonne performance française

Les exportations françaises marquent une progression de 21 %. Il s'agit de la meilleure croissance des flux France-Corée depuis 2001. Cet excellent chiffre repose sur la compétitivité des produits français, et aussi sur leur variété. Les biens intermédiaires, de consommation et d'équipement, contribuent aux trois quarts du développement des exportations françaises. Trois des plus beaux succès de 2006 reflètent cette diversité : les produits pharmaceutiques, les appareils de son et de l'image et enfin, les équipements pour automobiles. Qui est à l'origine de ces succès ? Sur la base du chiffre d'affaires 2005, il s'agit pour 11 % de PME indépendantes françaises, et pour 52 % de groupes français, 37 % revenant à des filiales étrangères présentes en France.

Source : Objectif Corée/ME de Séoul - mars 2007.

Turquie

Progression des exportations françaises

Les échanges bilatéraux continuent de progresser à un rythme soutenu, ce qui leur permet de se hisser au-delà du seuil de 9 Mds euros. Si les exportations françaises progressent en valeur (12 %), elles affichent néanmoins une performance plus modeste que celle des importations en provenance du marché turc (19 %). La composition des échanges vers le marché turc n'est pas fondamentalement modifiée dans sa structure d'ensemble, en dépit du repli probablement durable constaté sur certains créneaux de l'exportation française, comme celui de l'automobile.

Tous secteurs confondus, les ventes françaises réalisées en 2006 à destination de la Turquie (1,4 % des exportations françaises) se chiffrent à 5,2 Mds euros.

La Turquie devient notre 12^e client en 2006 et le 5^e hors de l'Union européenne.

Source : ME Ankara - mars 2007.



→ Avec le **programme européen ETP**, **formez vos managers et réussissez au Japon ou en Corée**

Pour réussir au Japon et en Corée, il faut une stratégie bien définie, un produit adapté, une volonté sans faille, mais aussi, condition *sine qua non*, **des responsables formés aux spécificités de la pratique des affaires.**

À ce titre, le **programme ETP** (Executive Training Programme) Japon ou Corée est **un outil unique** mis à la disposition des entreprises européennes ayant un projet avancé sur ces marchés (développement des ventes, implantation, expatriation de salariés...).

Formation de type "MBA", **ETP** s'adresse à des cadres d'entreprise et leur propose sur un an (dont 9 mois en immersion totale au Japon ou en Corée) :

- des cours intensifs de langue,
- des séminaires sur l'approche socio-culturelle et la pratique des affaires de ces pays,
- un stage en entreprise japonaise ou coréenne.

ETP a été créé et est financé par la Commission européenne.

La **formation** est entièrement **gratuite** et une bourse est accordée à chaque participant.

La prochaine session de formation débutera en novembre 2007.

Date limite de dépôt des candidatures : **15 mai 2007.**

GREX, centre de commerce international de la Chambre de commerce et d'industrie de Grenoble, assure la coordination nationale de ce programme pour la France, pour le compte de l'ACFCI (Assemblée des Chambres françaises de commerce et d'industrie).

Pour en savoir plus ou présenter une candidature,

visitez notre site web : www.grex.fr,

ou contactez :

Odile Arnould, Catherine André, 04 76 28 28 32, catherine.andre@grex.fr



Pour vous accompagner dans **votre développement sur les marchés étrangers**, Grex vous propose un appui sur mesure : recherche de partenaires, implantation de filiale, test produit-marché...

Contact : Anne-Laure Pauty.

Tél. : 04 76 28 29 41

E-mail : anne-laure.pauty@grex.fr

Site Grex : www.grex.fr

Actualité européenne

Vers une réforme de la classification et de l'étiquetage des substances et préparations dangereuses

En complément du règlement européen REACH qui crée une procédure d'enregistrement, d'évaluation et d'autorisation des substances chimiques, se prépare actuellement une seconde réforme réglementaire qui intéresse, elle aussi, les produits chimiques. Appelée SGH pour "Système Global Harmonisé", cette réforme concerne la classification et l'étiquetage des substances et préparations dangereuses. Elle devrait se traduire par l'adoption d'un futur règlement européen.

Pour en savoir plus, visitez la rubrique réglementation internationale et UE de notre site www.grex.fr

Remboursement de la TVA dans l'UE : montants minimums remboursables

Le remboursement des montants de TVA liés à des dépenses professionnelles effectuées dans un autre Etat membre de l'Union européenne est possible à certaines conditions. Les modalités du remboursement de cette taxe sont contenues dans la 8^e directive européenne 79/1072/CEE. Vous ne pourrez déposer valablement une demande de remboursement que si le montant de TVA remboursable atteint certains seuils fixés par chaque Etat membre. Ces seuils sont modifiés régulièrement.

Source : Grex / EIC Grenoble

Pour en savoir plus, visitez la rubrique Réglementation internationale et UE de notre site www.grex.fr

Des problèmes liés au marché unique ?

L'Euro Info Centre de Grenoble est votre porte-parole auprès de la Commission européenne pour lui faire part des problèmes que vous rencontrez dans le cadre de vos activités intra-communautaires (fiscalité, application des directives, etc.).

N'hésitez pas à contacter l'Euro Info Centre de Grenoble 04 76 28 28 46.

Prix de transfert : guide pour les PME

Les entreprises à caractère multinational, qui sont sous la dépendance ou qui possèdent le contrôle d'entreprises situées hors de France, peuvent être tentées de transférer indirectement des bénéfices à ces dernières (ex : diminution des prix d'achat ou de vente, versement de redevances excessives

ou sans contrepartie, abandons de créances) : il s'agit des prix de transfert.

Pour aider les PME à définir une politique de prix et s'assurer que leurs valorisations retenues sont conformes au prix "de pleine concurrence", un guide pratique des services fiscaux français est à la disposition des PME.

Pour en savoir plus, visitez la rubrique réglementation internationale et UE de notre site www.grex.fr

Financements européens pour les PME

Une nouvelle brochure (nov. 2006) intitulée "Programmes de soutien de l'Union européenne pour les PME" présente une vue d'ensemble des principales possibilités de financement accessibles aux PME européennes. Elle est téléchargeable sur le site de la Commission européenne :

http://ec.europa.eu/entreprise/smes/download/sp_2007_fr.pdf

Pour en savoir plus, visitez la rubrique financements européens de notre site www.grex.fr



L'Euro Info Centre de Grenoble, géré par Grex, est à la disposition des entreprises pour toute information communautaire (réglementation, recherche documentaire, programmes de recherche européens, marchés publics...).

Contacts :

Olivier Bozon, 04 76 28 28 43

E-mail : olivier.bozon@grex.fr

Dolores Adamski, 04 76 28 28 37

E-mail : dolores.adamski@grex.fr

Amandine Bastien, 04 76 28 28 46

E-mail : amandine.bastien@grex.fr

Site Grex : www.grex.fr

Partenariats... Partenariats... Partenariats... Partenariats ...

GreX Euro Info Centre Grenoble a sélectionné pour vous les offres de partenariats suivantes, sur la base "Business cooperation" du réseau Euro Info Centre. Veuillez nous contacter pour connaître les coordonnées des entreprises émettrices.

Réf FR 200714171

Entreprise innovante **allemande** cherche des agents commerciaux ou des distributeurs pour commercialiser sur le marché français un nouveau concept de lit destiné aux personnes âgées et aux personnes handicapées. Ce lit peut se mettre en position verticale, ce qui permet de l'utiliser sans aide. Il est transformable en fauteuil. Les maisons de retraite, maisons de repos, cliniques de rééducation, distributeurs d'équipements sanitaires, médicaux, orthopédiques sont ciblés.

Réf FR 2007 14277

Artisan **italien** fabriquant des articles en céramique comme de la vaisselle ou des vases cherche à entrer en contact avec des distributeurs.

Réf FR 2007 14298

Un fabricant **estonien** de chalets en bois recherche des agents commerciaux et des distributeurs dans les pays d'Union européenne.

Réf FR 2007 0207095

Entreprise **portugaise** spécialisée dans la vente de linge de maison de haute qualité recherche des distributeurs. La création des collections est supervisée par des designers et des photographes portugais, italiens et français. Cette même société propose également la franchise de la marque Isadora-Paris.

D'autres annonces sont consultables sur le site www.grex.fr, page Euro Info Centre.
Contact : stephanie.plante@grex.fr

Infos plus

Déclaration d'échanges de biens (DEB)

Le nouveau bulletin officiel des douanes n°6696 du 12 janvier 2007 ne présente que peu de modifications par rapport à la version antérieure de l'instruction sur la déclaration d'échanges de biens (DEB). Rappelons que l'entrée de la Bulgarie et de la Roumanie se traduit par la disparition des DAU et l'utilisation des DEB pour suivre les échanges entre la France et ces deux nouveaux Etats membres.

Pour en savoir plus, consultez le site de la douane : www.douane.gov.fr

Conformité phytosanitaire des emballages en bois destinés à l'exportation – norme NIMP15

Une nouvelle mise à jour des pays ayant adopté cette norme a été faite le 14 février 2007 dernier par le Service régional de la protection des végétaux à Lyon.

Pour en savoir plus, consultez notre note de synthèse sur www.grex.fr (rubrique réglementation internationale et UE – techniques commerce international – emballages).

Inde : baisse des droits de douane de base

Le 28 février dernier, le ministre des Finances indien a présenté le budget 2007-2008. Il prévoit une baisse, effective à partir du 1^{er} mars 2007, des droits de douane de base pour de nombreux produits non agricoles. Par ailleurs, une "Education Cess"



additionnelle de 1 % a été introduite au 1^{er} mars. Elle est applicable aux produits importés et vient se greffer à celle de 2 % qui était applicable depuis 2004.

Source : ministère des Finances indien (Echo réglementaire, juridique et fiscal - mars 2007).

Chine : nouvelle réglementation pour les équipements électriques et électroniques

Une nouvelle réglementation chinoise, applicable depuis le 1^{er} mars 2007 aux équipements électriques et électroniques, limite les quantités de substances dangereuses présentes dans ces équipements et impose un marquage particulier pour que ces équipements puissent être vendus en Chine. Cette réglementation chinoise

contient d'autres exigences que celles prévues par la directive européenne 2002/95 RoHS (restriction of Hazardous Substances).

Source : Grex.



GreX peut vous apporter assistance et conseil sur les techniques du commerce international et assure l'interface avec les organismes spécialisés (DICE, Coface, administrations douanières

et fiscales...).

Contacts : Claire Quesada, 04 76 28 28 45

E-mail : claire.quesada@grex.fr

Site GreX : www.grex.fr

Formations à l'international 2007

Nouvelles dates à noter dans vos agendas

- > **Incoterm 2000** : 1 jour
 - le 18 septembre.
- > **La douane et l'entreprise** : 3 jours
 - les 19, 24 avril et 3 mai,
 - les 25 septembre, 1^{er} et 9 octobre.
- > **Aspects juridiques des contrats internationaux** : 2 jours
 - les 20 et 26 novembre.
- > **Les techniques de paiement à l'international** : 1 jour
 - le 16 octobre.
- > **Déclaration d'échanges de biens et TVA intracommunautaire** : 2 jours
 - les 26 avril et 4 mai,
 - les 18 et 25 octobre.
- > **Réussir une opération d'importation** : 3 jours
 - les 10, 14 et 24 mai,
 - les 22, 23 et 29 novembre.
- > **Déclaration d'échanges de biens : utilisation des logiciels et d'Internet** : 1 jour
 - le 13 novembre.
- > **Le crédit documentaire** : 1 jour
 - le 7 juin,
 - le 13 décembre.
- > **Sourcing Achat** : 1 jour
 - le 29 mars.
- > **Optilog** : 3 jours de formation intensive sur une période de 4 semaines :
 - 10, 11 septembre et 8 octobre.
- > **Réussir une présentation en anglais** : 2 jours
 - les 4 et 5 décembre.
- > **Réussir une négociation en anglais** : 2 jours
 - les 22 et 23 mai.
- > **Mieux connaître vos interlocuteurs pour bien négocier** : Japon, Allemagne, Etats-Unis, Inde et Russie. Ces séminaires se dérouleront en 2007.

Pour plus de renseignements :

Contact GreX :

Claire Quesada, 04 76 28 28 45.

Contact Groupe Formation :

Lise Bron, 04 76 28 29 62.

Inscrivez-vous sur
www.grex.fr

Douanes : nouveau système de dédouanement en ligne

De nouvelles orientations font évoluer le code des douanes communautaire, et la dématérialisation des formalités douanières est à l'ordre du jour. Le programme informatique DELTA s'adresse aux entreprises qui bénéficient de procédures de dédouanement domiciliées, dès avril 2007, et à toutes les entreprises qui doivent déposer des déclarations en douane de droit commun.

GreX, en partenariat avec l'Udimec, organise une réunion d'information sur ce thème le 3 avril prochain à la Chambre de commerce et d'industrie de Grenoble.

Georges Friess, chef de bureau à la Direction générale des douanes et droits indirects à Paris, présentera ce nouveau système de dédouanement.

Lors de cette réunion, sera également présenté le nouvel outil de la douane, RITA (Référentiel Intégré Tarifaire Automatisé), encyclopédie de la réglementation tarifaire nationale et communautaire, qui permet le traitement automatique du dédouanement de la marchandise.

Vous pouvez vous inscrire en ligne sur www.grex.fr

Contact GreX : Claire Quesada - 04 76 28 28 45, Claire.quesada@grex.fr

Agenda

Pour participer
aux
événements
GreX,
inscrivez-vous
sur

www.grex.fr



Salamandre - Parc Guell à Barcelone.

Avril 2007

3 Réunion d'information

Delta - Dématérialisation des procédures douanières en collaboration avec le services des douanes de Chambéry et Paris.

Contact Grex : Claire Quesada - 04 76 28 28 45.

13 République tchèque, Pologne, Roumanie, Hongrie

Rendez-vous individuels avec les responsables des CCIFE de ces pays.

Contact Grex : Pierre-Emmanuel Chaux - 04 76 28 28 39.

14 au 18 Chine

Salon international d'ingénierie chimique et de biotechnologie, en partenariat avec Ubifrance.

Contact Grex : Anne-Laure Pauty - 04 76 28 29 41.

16 au 20 Japon

Programme Gateway to Japan, mission commerciale à Tokyo secteur "matériaux de construction".

Contact Grex : Odile Arnould, Gwenaëlle Valentin - 04 76 28 29 49.

19 et 24 Formation

La douane et l'entreprise.

Contact Grex : Claire Quesada - 04 76 28 28 45.

20 Graines d'exportateurs & graines d'importateurs

Réunion d'information sur la démarche internationale et rendez-vous d'experts.

Contact Grex : Karine Capelle - 04 76 28 28 36.

25 Réunion d'information Credoc

Règles et usances 600, en partenariat avec le Crédit agricole et avec la collaboration de l'Udimec.

Contact Grex : Sylvie Moulherat - 04 76 28 29 44.

26 Réunion d'information

Nouveau règlement REACH. Réunion organisée par la CCI en collaboration avec l'EIC.

Contact Grex : Dolores Adamski - 04 76 28 28 37.

26 Formation

Déclaration d'échanges de biens.

Contact Grex : Claire Quesada - 04 76 28 28 45.

Mai 2007

4 Formation

Déclaration d'échanges de biens.

Contact Grex : Claire Quesada - 04 76 28 28 45.

10, 14 et 24 Formation

Réussir une opération d'importation.

Contact Grex : Claire Quesada - 04 76 28 28 45.

14 au 18 Japon

Programme Gateway to Japan, mission commerciale à Tokyo secteur "technologies de l'environnement".

Contact Grex : Odile Arnould, Gwenaëlle Valentin - 04 76 28 29 49.

14 au 18 Chine

Salon international d'ingénierie chimique et de biotechnologie Achemasia.

Contact Grex : Anne-Laure Pauty - 04 76 28 29 41.

15 Japon et Corée

Date limite de dépôts des candidatures pour les formations ETP.

Contact Grex : Catherine André - 04 76 28 28 32.

22 et 23 Formation

Réussir une négociation en anglais.

Contact Grex : Karine Capelle - 04 76 28 28 36.

24 Allemagne

Rendez-vous individuels avec Frédéric Berner de la CCFA et un responsable de l'assurance prospection de la Coface.

Contact Grex : Pierre-Emmanuel Chaux - 04 76 28 28 39.

Quoi de neuf sur www.grex.fr

La conjoncture internationale "Chili : le meilleur risque d'Amérique latine..., Portugal : légère reprise économique et perspectives..., Roumanie : une destination préférée par les investisseurs étrangers... Tunisie : niveaux records pour les échanges extérieurs...";

l'évolution de la réglementation (DEB - Nouvelles dispositions au 12 janvier 2007, Convention fiscale 1994 France / Etats-Unis - protocole additionnel, Crédit documentaire - Révision des Règles et Usances Uniformes (RUU 600) de la Chambre de commerce internationale, Equipements électriques et électroniques en Chine : nouvelle réglementation depuis le 1^{er} mars 2007...);

les réunions et formations liées au développement international de votre entreprise rubrique "Nos prochains rendez-vous";

des dossiers qui vous facilitent la vie (aides financières à l'export, financements européens, marchés publics, l'UE des 27...).

Tout cela est disponible en un seul clic sur www.grex.fr (dès la page d'accueil).

Vous êtes adhérent Grex ?

Ayez le réflexe "Espace des adhérents, Grex Ecobiz".

C'est un espace accessible depuis le site Grex, conçu pour vous où vous pouvez :

> accéder à des ressources documentaires sur les marchés étrangers (ex. notre dossier du mois : Vietnam),

> échanger avec les autres entreprises membres de Grex sur des thématiques précises (clubs Juridique, Réglementation, Allemagne et Peco, Japon, Monde chinois et Questions d'actualités),

> bénéficier d'une veille informative en fonction de vos centres d'intérêt.

Les comptes-rendus de nos réunions, les questions à nos experts sont sur l'espace des adhérents, Grex Ecobiz, www.grex.fr

Contact GREX : Catherine André, 04 76 28 28 32
E-mail : catherine.andre@grex.fr

Espagne/Portugal 3 mai

Rendez-vous individuels avec les responsables "appui commercial" des CCIFE de ces pays.

Contact Grex :
Karine Capelle, 04 76 28 28 36.

Actualité documentaire

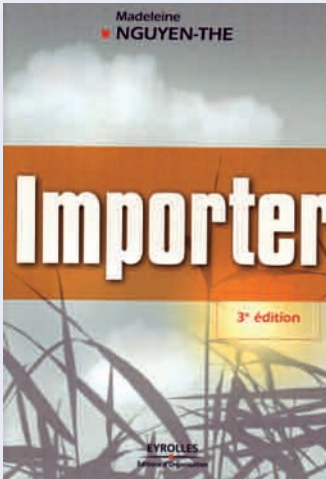
bon de commande

Voici les ouvrages et études que Grex a sélectionnés pour vous.



Cochez ci-dessous ceux que vous souhaitez commander.

International



Importer – 3^e édition

Ce guide a pour but d'aider les entreprises à mener à bien leurs opérations d'importation. Cette 3^e édition est mise à jour avec l'ensemble des nouveautés en matière de techniques du commerce international et notamment de réglementation douanière, en pleine évolution.

Son objectif est d'aider l'entreprise à :

- réduire son exposition aux risques douaniers et fiscaux,
- garantir la rentabilité de ses opérations internationales,
- orienter favorablement sa politique commerciale et/ou industrielle.

Madeleine Nguyen-The. Editions d'Organisation. 2007. 39 € TTC.

Asie

Le marché des équipementiers automobiles en Asie du Sud-Est

Ce guide répertoire dresse un panorama des différents marchés d'Asie du Sud et des opportunités qu'ils représentent.

Il contient par ailleurs près de 200 fiches sur les principaux équipementiers et/ou distributeurs dans chaque pays, et constitue ainsi un outil opérationnel pour toute entreprise désirant prospecter le marché local ou en améliorer sa connaissance.

ME Bombay. Ubifrance. 2007. 247,93 € TTC.

Brésil

Les grandes enseignes de la distribution alimentaire et spécialisée au Brésil

Ce guide répertoire a pour objectif de faire découvrir la distribution brésilienne sous ses multiples aspects. Il en présente les formes et en définit les tendances. Les défis que les entreprises sont amenées à surmonter pour pouvoir y évoluer et s'y consolider sont également soulignés. Le guide est divisé en cinq grandes parties et inclut 100 fiches entreprises, acteurs majeurs dans leur secteur respectif.

ME Sao Paulo. Ubifrance. 2007.

247,93 € TTC.

Taiwan

S'implanter à Taiwan

Taiwan a connu, grâce au dynamisme et à l'esprit d'entreprise de ses habitants, un développement économique remarquable durant ces dernières décennies. Taiwan est aujourd'hui un marché largement ouvert, régi pour l'essentiel par les règles du libéralisme économique. L'implantation à Taiwan offre de réelles opportunités. Cette démarche d'installation demande néanmoins d'être préparée et nécessite de disposer des informations pratiques indispensables. Cet ouvrage entend répondre à cette nécessité pour vous aider à réussir votre projet.

ME Taipei. Ubifrance. 2007.

69 € TTC.

Chine

Le Sichuan : un nouveau choix en Chine

Répertoire des contacts indispensables pour réussir son approche commerciale.

Cet ouvrage dresse une analyse détaillée de l'environnement des affaires dans le Sichuan et fournit des conseils aux entreprises afin de les aider à évaluer le potentiel de la province et d'y conduire sa démarche commerciale ou son investissement dans les meilleures conditions.

ME Chengdu. Ubifrance. 2007.

64,36 € TTC.

Suisse

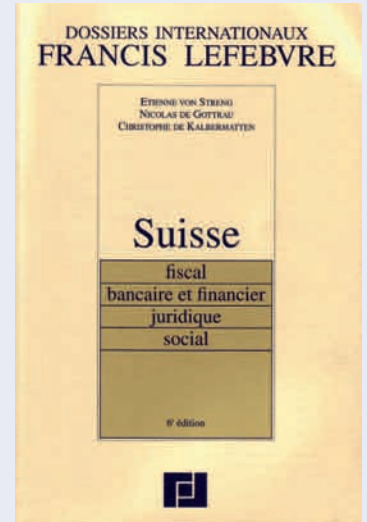
Suisse 2007 : fiscal, bancaire et financier, juridique, social

Dossier international Francis Lefebvre (6^e édition).

Entièrement réécrite, cette nouvelle édition comprend pour la première fois une partie "bancaire et financier" où sont étudiés notamment les divers contrats bancaires (dépôt, gestion de fortune, conseil en placement) et les obligations réciproques du banquier et de son client.

Francis Lefebvre. 2007.

86 € TTC.



Partenaire agréé d'Ubifrance, Grex propose à l'ensemble des entreprises les publications et prestations du réseau des Missions économiques.

Contact : Stéphanie Planté, Tél. 04 76 28 28 40, fax 04 76 28 28 35.

E-mail : stephanie.plante@grex.fr

Site Grex : www.grex.fr

Remplissez vos coordonnées.

Montant total de la commande + 7 € (frais de port)

Paiement à réception de la facture.

Société

Nom

Fonction

Adresse

Tél. Fax

E-mail Site web

Date Signature :

Faxez directement ce bon de commande à Grex, > 04 76 28 28 35.

Vos documents et la facture vous seront adressés dès réception de votre fax.

WTC News

> News des clubs

> Club juridique :

La dernière réunion du club s'est tenue le 6 février 2007 sur le thème "Le marquage d'origine va-t-il devenir obligatoire ?... à propos du 'made in'".

Intervenant : **Claude Berr**, professeur émérite à la faculté de Droit de Grenoble.

Compte-rendu sur www.grex.fr, Grex Ecobiz l'espace des adhérents Grex.

> Club logistique :

Anne Le Roland de la société Modsys est intervenue le 30 janvier dernier sur le thème "Les modèles d'organisation logistique à l'international face à la mondialisation des flux".

L'organisation logistique peut-elle et doit-elle s'adapter à la mondialisation des chaînes d'approvisionnement et de distribution des produits ? Faut-il choisir entre optimisation des coûts et maîtrise des flux ? Le faible coût de main d'oeuvre suffit-il à justifier la délocalisation de nos plates-formes logistiques : quels repères reste-t-il aux responsables logistiques pour construire leur organisation ?

De l'entreposage à domicile à la logistique internationale déportée, Anne Le Roland a présenté les scénarios d'hier, d'aujourd'hui et de demain à travers une cartographie mondiale des flux, avec les avantages et inconvénients des trois modèles. Elle a ensuite fait une synthèse sur les critères de choix pour opter sur l'un ou l'autre modèle.

Pour visualiser son intervention,

www.grex.fr,

Grex Ecobiz, espace Réglementation.



Grex est dépositaire exclusif du label **World Trade Center Grenoble** et, à ce titre, affilié au réseau des 300 Wtc implantés dans plus de 60 pays.

Contact Grex :
Sylvie Moulherat, 04 76 28 29 44
E-mail : sylvie.moulherat@grex.fr

> Quoi de neuf de nos adhérents et partenaires ?

Poma au Vietnam : une télécabine remplace les ferries !

Sur la côte Est vietnamienne, un projet incroyable est en train de voir le jour. Une télécabine, réalisée par l'entreprise grenobloise Pomagalski, va relier la ville de Nha Trang à l'île touristique de Vin Pearl, située à 3 kilomètres au large en pleine mer.

Pour rejoindre l'île-hôtel de Vin Pearl, ses 1 200 chambres luxueuses et son golf, le ferry était un moyen rapide, mais peu agréable par grand vent ou mer agitée. Soucieux d'optimiser la qualité d'accueil de ses visiteurs, les responsables locaux souhaitaient trouver une solution de remplacement plus fiable et plus confortable. Et, surtout, faire de ce nouveau transport une véritable attraction touristique. Après études, le choix du transport par câble s'est imposé.

Hors norme, cette première mondiale a vu sa réalisation débiter en février 2006. Elle nécessite des prouesses techniques et mobilise plus de 2 000 ouvriers. En forme de tour Eiffel, les pylônes de la ligne s'élèvent à 70 mètres au-dessus du niveau de la mer, hauteur nécessaire pour laisser les grands bateaux de croisière naviguer sous la ligne de câbles.

La télécabine de Vin Pearl va permettre à 1 000 personnes/heure de "naviguer", de 6 h à 24 h, entre le continent et leur île-hôtel, confortablement installées à bord des 47 cabines Poma Diamond 8.

Source : Pomalink01 - Hiver 06-07



A l'occasion de ses 20 ans, Grex vous a concocté un programme de choix.

En attendant la soirée anniversaire du 24 septembre prochain, jouez sur le site Grex Ecobiz et gagnez chaque mois des billets d'avion grâce à Air France. Un gagnant en janvier, un gagnant en février, et si vous étiez le prochain ? Identifiez l'entreprise du mois, répondez à la question technique ou culturelle ; bref, n'hésitez plus et tentez votre chance !

L'entreprise du mois de janvier était **Portalp International** (fabricant de portes automatiques) et l'Espagne fêtait ses 20 ans au sein de l'UE.

Grex et la Chambre de commerce française à Barcelone (CCFB) ont organisé une mission commerciale en marge du salon Construmat (2005) pour présenter des distributeurs afin d'étoffer le réseau existant de Portalp.

En février, l'entreprise adhérente du mois était **Pomagalski** (spécialiste du transport par câble) et la date d'adhésion de la Chine à l'OMC le 11 décembre 2001.

Depuis plusieurs années, Grex propose un programme d'appui sur mesure aux entreprises qui souhaitent se développer en Chine.

Grex a développé un partenariat avec la CCI française en Chine et ses membres, et s'appuie également sur les compétences des Missions économiques.

Contact Grex : Sylvie Moulherat - 04 76 28 29 44 sylvie.moulherat@grex.fr

Avec le soutien du Conseil général de l'Isère et de la Ville de Grenoble

Directeur de la publication : Odile Arnould.
Rédaction : Sylvie Moulherat et l'équipe Grex.
Maquette : Service communication, Cci de Grenoble.
Imprimeur : Imprimerie du Pont-de-Claix.
Numéro de Commission paritaire : n° 10110807101



CHAMBRE
DE COMMERCE
ET D'INDUSTRIE
DE GRENOBLE



GREX WORLD TRADE CENTER GRENOBLE

Place Robert-Schuman - BP 1509 - 38025 Grenoble Cedex 1 - France

Tél. : (33) 4 76 28 28 40 - Fax : (33) 4 76 28 28 35

www.grex.fr - E-mail : grex@grex.fr