

# La lettre Grex

Septembre 2007

[www.grex.fr](http://www.grex.fr)

## Editorial

**Le 24 septembre, nous aurons le plaisir de vous accueillir au World Trade Center Grenoble à 17 h 30.**

**Un événement à ne manquer sous aucun prétexte !**



Au programme :

- > un anniversaire à fêter, les **vingt ans de Grex** ;
- > une conférence pour décrypter la mondialisation, avec un excellent conférencier, **Serge Airaudi** ;
- > le lancement d'un beau livre, "**Talents partagés**" : vingt talents, vingt fidèles de Grex nous offrent des pistes de réflexion sur les enjeux d'aujourd'hui et de demain ;
- > un dîner convivial et la remise des prix du jeu des 20 ans.

L'inscription est obligatoire, merci de nous retourner le coupon-réponse ou de vous inscrire par Internet sur [www.grex.fr](http://www.grex.fr).

**A bientôt**

Contact Grex : Sylvie Moulherat, 04 76 28 29 44 - [sylvie.moulherat@grex.fr](mailto:sylvie.moulherat@grex.fr)

## Zoom

### L'expertise de Grex reconnue par la Région

Deux programmes, développés par Grex en faveur de l'internationalisation des PME, viennent de recevoir l'aval du Conseil régional Rhône-Alpes. Il s'agit des programmes Optilog et Marchés publics européens.

**Optilog** permet aux entreprises d'optimiser leur **logistique à l'international** en abordant les différents aspects organisationnels liés aux opérations d'importation et/ou exportation : procédures douanières, moyens de transport, incoterms, emballages, assurances...

Le programme **Marchés publics européens** permet, quant à lui, aux entreprises de **remporter des marchés publics dans d'autres Etats membres**, en bénéficiant d'une veille et d'un accompagnement personnalisés, ainsi que d'une formation à la réponse aux appels d'offres en Europe.

Ces deux programmes alternent séance collective et conseil individualisé. Grâce au soutien financier du Conseil régional, ce sont toutes les PME de Rhône-Alpes qui peuvent désormais bénéficier de ces outils.

Contacts : Pierre-Emmanuel Chaux (Optilog). 04 76 28 28 39. Dolores Adamski (Marchés



>> **Royaume-Uni** p. 3



>> **Séminaire Inde** p. 6



>> **Talents partagés** p. 8

Actualité internationale > p. 2

Actualité européenne > p. 4

Infos Plus > p. 5

Agenda > p. 6

Actualité documentaire > p. 7

WTC Grenoble news > p. 8



Le quartier Gamla Stan à Stockholm.

## Inde

### Attractivité de l'euro

Un sondage auprès de plus de 300 entreprises indiennes mettrait en évidence qu'elles sont, pour des raisons de coût (appréciation de la roupie en dollar et niveau des taux d'intérêt), de plus en plus à la recherche d'opportunités commerciales sur des marchés libellés en euro ou susceptibles de substituer l'euro au dollar dans les transactions.

Une partie du commerce indien pourrait donc, dans les prochains mois, se réorienter du marché américain vers la zone euro.

Source : ME New Delhi - juin 2007.

## Pologne

### Solvabilité des entreprises satisfaisante

La Coface place la Pologne sous surveillance positive (A3 ↗). L'activité, portée par la demande intérieure et les exportations, affiche un dynamisme plus fort que prévu et devrait demeurer soutenue cette année (+ 6,5 % en 2007). Elle n'est, par ailleurs, que très modérément inflationniste. La solvabilité des entreprises devrait demeurer satisfaisante, en particulier dans les secteurs les plus dynamiques (actuellement l'automobile, la construction et les secteurs qui leur sont liés).

Source : Coface - juillet 2007.

## Maroc

### Grands projets et perspectives

Le Maroc dispose d'atouts incontestables qui font de lui une destination très prisée

en matière d'investissements, en particulier européens : proximité géographique avec l'Europe, coût et qualité de la main-d'œuvre, maîtrise de la langue française et de la langue espagnole.

De grands chantiers d'infrastructures économique, sociale et urbaine sont lancés : mise à niveau de secteurs porteurs "le plan émergence" (automobile, aéronautique, électronique...), ports, routes, zones d'accueil industrielles et réformes telles que code de la famille, assurance maladie obligatoire...

Source : Ministère de l'Industrie, du Commerce et de la Mise à niveau de l'économie - 2007.

## Mexique

### Nouveaux défis

L'année 2006 a affiché une croissance de 4,8 %, le meilleur résultat depuis l'année 2000, et tous les indicateurs sont orientés à la hausse. Pour 2007, les pronostics se veulent plus prudents.

Le Mexique doit faire face à de nouveaux défis :

- au plan externe, il est confronté à la concurrence asiatique ;

- au plan interne, il doit réformer son système fiscal trop rigide. Fatétement dépendant des recettes pétrolières, il est à l'origine de nombreuses distorsions et procure des ressources nettement insuffisantes à l'Etat en regard des importants besoins en matière d'infrastructures et de dépenses sociales.

Source : ME Mexico - 2007.

## Argentine

### Bonne santé du secteur automobile

Le secteur automobile est redevenu un moteur indiscutable de l'économie du pays. Au premier trimestre 2007, les ventes ont augmenté de près de 20 % par rapport à la même période de l'année 2006 ; la production a connu une hausse de 26,5 % et les exportations de 40,9 %.

Les constructeurs français, après un recul significatif, consolident leur présence.

De leur côté, les équipementiers argentins acquièrent une dimension internationale grâce à une compétitivité retrouvée.

Source : ME Buenos Aires / Ubifrance - juin 2007.

## Pays nordiques

### Conjoncture à mi-année

Les pays nordiques affichent une bonne santé économique : un taux de croissance vigoureux atteignant 3 % et un taux de chômage tendant vers un niveau historiquement bas (4,5 %).

Ces résultats sont largement supérieurs à ceux de la moyenne UE.

Source : Cap sur les pays nordiques - juin 2007.

## Asie-Pacifique

### De fortes ambitions dans les biosciences

Le secteur des biosciences connaît un développement rapide sur l'ensemble de la zone Asie-Pacifique. Outre la Chine et l'Inde avec leurs immenses potentiels démographiques et scientifiques et le

Japon et la Corée du Sud avec leurs puissants conglomérats industriels, l'Australie, Singapour et la Malaisie sont des pays très actifs. Ils se positionnent sur des marchés de niche délaissés par certains pays occidentaux pour des raisons éthiques et/ou religieuses.

Source : ME Singapour - juin 2007.

## Canada/Ontario

### Un fonds environnemental pour l'industrie automobile

Le gouvernement ontarien vient d'annoncer la création d'un fonds de 650 millions \$ visant à promouvoir les investissements "environnementaux" dans le secteur automobile. Ce nouveau fonds sera spécifiquement axé sur les investissements qui permettront de réduire la consommation d'essence des voitures produites en Ontario et qui faciliteront l'utilisation de carburants de substitution, plus propices à la conservation de l'environnement.

Rappelons que l'industrie automobile est l'un des piliers de l'économie de l'Ontario.

Source : ME Toronto/Ubifrance - juin 2007.

## A propos du Royaume Uni



Tower Bridge à Londres.

### Les perspectives sont très bonnes et la croissance du PIB est la plus stable des pays du G7 depuis 1997.

Les indicateurs conjoncturels disponibles au début de l'été plaident pour une croissance toujours dynamique pour l'année 2007. Le Treasury table sur une croissance entre 2,7 % et 3,2 % avec un rééquilibrage en faveur de l'investissement productif. La Commission européenne et le FMI maintiennent également une prévision élevée (2,8 %), ainsi que les économistes britanniques avec une hausse rapide de la consommation privée (+ 2,6 %) et très vigoureuse de l'investissement (+ 6,3 %). La croissance économique britannique est repartie à la hausse en 2006 renouant avec son rythme potentiel (+ 2,8 %). Cette performance repose sur la consommation des ménages, grâce notamment à la situation de l'emploi, le taux de chômage se situant toujours à un niveau faible, soit 5,5 % de la population active. A noter que le taux d'emploi des 15-24 ans s'élève aujourd'hui à 53,2 % (contre 29,3 % en France) et celui des 55-64 ans à 57,4 % contre 37,6 % en France. L'économie britannique a su absorber le choc migratoire dû à l'ouverture du marché du travail aux nouveaux Etats membres

(flux de 630 000 personnes en activité).

### Une inflation des prix... supérieure à la cible

La très bonne tenue de l'économie britannique a généré toutefois des tensions inflationnistes qui n'avaient pas été anticipées par la Banque d'Angleterre il y a un an. La hausse des prix de détail est supérieure à la cible d'inflation fixée. D'après les prévisions, elle devrait sensiblement ralentir dans les prochains mois grâce au recul des prix de l'énergie pour regagner ensuite la cible à horizon de 2 ans.

Des risques inflationnistes de moyen terme persistent encore, surtout du côté des entreprises, et les récentes enquêtes auprès du secteur industriel soulignent la confiance grandissante des industriels sur leur aptitude à augmenter leurs prix de vente, ce qui pourrait entraîner une hausse des revendications salariales.

### Un taux directeur... en hausse depuis août 2006

Compte tenu des pressions inflationnistes, la Banque d'Angleterre a relevé son taux directeur quatre fois depuis août 2006 et la dernière hausse date de mai. Il se situait en juin à 5,5 %, son plus haut niveau depuis mai 2001.

En matière de change, il convient de noter que la livre varie de facto dans un couloir

approximatif de 4,5 % par rapport à l'euro depuis plus de 2 ans et se situe à un niveau élevé face au dollar (1,99 \$/£) depuis plusieurs mois.

### Un déficit commercial record en 2006

Malgré l'amélioration de la balance des services, le déficit de la balance des biens et services britanniques s'est à nouveau creusé en 2006 pour atteindre près de 80 Mds d'euros, soit - 4,2 % du PIB.

En 2006, l'économie britannique a présenté un déficit record sur les échanges de marchandises, soit - 6,5 % du PIB. Ce déficit se creuse depuis 9 années consécutives avec un record pour 2006 où il s'est aggravé. Le solde de la balance des services a atteint un niveau historiquement haut en 2006, à 2,3 % du PIB. Le recul observé en 2005 n'aura donc été qu'une pause dans la progression de cet excédent qui augmente à un rythme soutenu.

La contribution du commerce extérieur à la croissance britannique a été négative en 2006, de l'ordre de - 0,4 point de PIB.

Le Royaume-Uni est resté, en 2006, un partenaire majeur du commerce extérieur de la France (8,5 % des exportations françaises) et son deuxième excédent commercial (6,5 Mds €).

Le Royaume-Uni est le quatrième client de la France (derrière l'Allemagne, l'Espagne

et l'Italie) et son cinquième fournisseur (derrière l'Allemagne, l'Italie, la Belgique et l'Espagne).

### Le Royaume-Uni...

#### 1<sup>er</sup> récipiendaire d'investissements directs étrangers en 2005

Le Royaume-Uni a été, en 2005, la principale destination des investissements directs étrangers (IDE) dans le monde. Les volumes investis ont représenté 165 milliards de dollars, soit 20 % des IDE dans les pays développés, loin devant les Etats-Unis, la Chine et la France. A noter que la performance britannique en matière d'investissements directs est très liée à l'activité de fusions et acquisitions.

Les services représentaient 60 % du stock d'investissements directs en 2005, contre 23 % pour l'industrie et 17 % pour l'énergie.

Source : ME Londres - juin 2007.



Pour vous accompagner dans votre développement sur ces marchés, Grex vous propose un appui sur mesure : recherche de partenaires, implantation de filiale, test produit-marché...

Contact :

Anne-Laure Pauty.

Tél. : 04 76 28 29 41

E-mail : pauty@grex.fr

Site Grex : [www.grex.fr](http://www.grex.fr)

## Actualité européenne

### Payez moins cher vos appels mobiles à l'étranger

Grâce à la législation européenne, l'usage de votre téléphone portable au sein de l'Union européenne devient nettement moins coûteux (jusqu'à 70 % moins cher dans certains cas). Des limites aux prix pratiqués par les opérateurs de téléphonie mobile sur les appels effectués ou reçus dans un autre pays de l'Union européenne sont ainsi fixées et un "eurotarif" est créé. Les tarifs maximum autorisés seront progressivement abaissés entre 2007 et 2009.

Le tarif maximum hors TVA par minute mis en place depuis l'été 2007 est de :

- 49 cents pour les appels effectués depuis l'étranger,
- 24 cents pour les appels reçus à l'étranger.

Pour bénéficier de ces tarifs, visitez le site [http://ec.europa.eu/information\\_society/activities/roaming/index\\_fr.htm](http://ec.europa.eu/information_society/activities/roaming/index_fr.htm)

Source : Grex / EIC Grenoble.

### REACH : outils logiciels

Pour remplir vos obligations légales en matière de substances chimiques, deux outils logiciels vous sont proposés par l'Agence européenne des produits chimiques : REACH-IT et IUCLID 5.

REACH-IT fournit aux entreprises une page d'accueil leur permettant d'introduire des dossiers d'enregistrement de substances chimiques. Il permet aussi à l'Agence et aux autorités des Etats membres d'examiner les dossiers. L'Agence publiera les informations non confidentielles sur ce site web.

Le logiciel IUCLID 5 (pour International Uniform Chemical Information Database)



permet aux entreprises de stocker des données sur des substances chimiques et de préparer leur enregistrement auprès de l'Agence.

### Offres/recherches de partenaires pour des projets TIC

La Commission européenne vient d'ouvrir un système de recherche de partenaires pour monter des projets dans le cadre du programme CIP (competitiveness and innovation framework programme), thématique TIC. Vous pouvez vous inscrire en ligne et rechercher des partenaires sur l'adresse [http://ec.europa.eu/information\\_society/activities/ict\\_esp/ef/partner/](http://ec.europa.eu/information_society/activities/ict_esp/ef/partner/)

### Malte et Chypre

#### Adoption de l'euro en 2008

Chypre et Malte sont autorisés à adopter l'euro à partir du 1<sup>er</sup> janvier 2008. Le taux de conversion de la livre chypriote en euros a été fixé à 0.585274 et à

0.429300 pour la lire maltaise.

Au cours des prochains mois, les deux pays devront achever et finaliser les principaux préparatifs pratiques afin d'assurer une transition en douceur.

Source : site des EIC français.



L'Euro Info Centre de Grenoble, géré par Grex, est à la disposition des entreprises pour toute information communautaire (réglementation, recherche documentaire, programmes

de recherche européens, marchés publics...).

Contacts :

Olivier Bozon, 04 76 28 28 43

E-mail : [olivier.bozon@grex.fr](mailto:olivier.bozon@grex.fr)

Dolores Adamski, 04 76 28 28 37

E-mail : [dolores.adamski@grex.fr](mailto:dolores.adamski@grex.fr)

Amandine Bastien, 04 76 28 28 46

E-mail : [amandine.bastien@grex.fr](mailto:amandine.bastien@grex.fr)

Site Grex : [www.grex.fr](http://www.grex.fr)

## Partenariats... Partenariats... Partenariats... Partenariats...

GreX/Euro Info Centre Grenoble a sélectionné pour vous les offres de partenariats suivantes, sur la base Business cooperation du réseau Euro Info Centre. Veuillez nous contacter pour connaître les coordonnées des entreprises émettrices.

Réf 20070629003

Entreprise **écossaise**, qui a développé une nouvelle technologie pour détecter le virus de la légionellose, recherche un partenaire pour promouvoir et distribuer ce produit aux industries de traitement de l'eau à travers l'Europe.

Réf 20070626008

Entreprise **néerlandaise**, spécialisée dans la fabrication de kits de diagnostics in-vitro de maladies infectieuses, recherche un distributeur français qui fournit aux laboratoires, et qui souhaite élargir sa gamme de produits, ou une société qui commercialise les kits Elisa, ou un distributeur d'équipements destinés aux laboratoires.

Réf 20070625021

Entreprise **italienne**, spécialisée dans le développement de logiciels destinés aux hôtels, restaurants et systèmes vidéo de sécurité, recherche des agents commerciaux

ou distributeurs. Elle souhaite également créer une joint-venture avec un partenaire potentiel.

Réf 20070626017

Entreprise **espagnole**, spécialisée dans la vente de véhicules à moteur et de pièces détachées et accessoires pour véhicules à moteur, recherche des fabricants et des distributeurs de ce même type de produits pour les représenter sur le marché espagnol.

20070601824

Entreprise **hongroise**, fabriquant différentes sortes de kayaks, canoës, et également des cuves, recherche des distributeurs ou agents pour ses produits. Ceux-ci sont fabriqués en fibre de verre.

D'autres annonces sont consultables sur le site [www.grex.fr](http://www.grex.fr), page Euro Info Centre.

Contact : [stephanie.plante@grex.fr](mailto:stephanie.plante@grex.fr)



## Infos plus

### Biens à double usage : Formalités pour l'exportation de certains "produits biologiques"

L'exportation de certains éléments génétiques et organismes génétiquement modifiés (il s'agit d'éléments génétiques de virus aviaire H5N1 nécessaires pour la mise au point de vaccins) vers les TOM et certains pays tiers est soumise à l'obligation d'obtenir une licence générale nationale "produits biologiques". Les factures et documents d'accompagnement des produits doivent porter la mention : "Bien à double usage soumis à contrôle à l'exportation, sorti de France sous licence générale "produits biologiques" n° ... délivrée le ...".

source : arrêté du 14 mai 2007 – JORF n° 114 du 17 mai 2007.

Pour en savoir plus, consulter l'arrêté sur [www.legifrance.gouv.f](http://www.legifrance.gouv.f)

### USA

#### Interdiction du decaBDE dans certains produits de consommation

L'Etat de Washington interdira l'utilisation du deca-BDE dans tous les matelas en 2008.

Au 1<sup>er</sup> janvier 2011, il en sera de même pour les téléviseurs, les ordinateurs et les produits rembourrés dans l'ameublement. Certains Etats sont en train de suivre cet exemple et ont fait des propositions en ce sens (Maine, Illinois et Minnesota).

source : MOCI 12 juillet 2007.

### Etats-Unis

#### Immigration : conditions d'entrées sur le territoire américain

L'Administration fédérale des douanes et des frontières américaine (Custom and Border Protection - CSP) a publié un guide à destination de l'ensemble des voyageurs se rendant aux Etats-Unis ou transitant sur le territoire américain. Ce document tend à présenter et à expliquer le formulaire d'immigration ou "CPB Traveler Entry Forms" que doit remplir et présenter lors de son entrée aux Etats-Unis tout non ressortissant américain.

Pour mémoire, nous vous rappelons que tout ressortissant français non muni d'un passeport biométrique depuis le 26 octobre 2005 doit obtenir un visa auprès des autorités consulaires américaines. Les ressortissants français détenteurs d'un passeport à lecture optique émis avant le 25 octobre 2005 peuvent se rendre aux Etats-Unis sans visa.

Source : Custom and Border Protection : <http://www.cbp.gov/> - Echo réglementaire, juridique et fiscal d'Ubrifrance de juillet/août 2007.

### Slovénie / France

#### convention fiscale de non double imposition

Le ministère des Finances vient de publier l'instruction administrative relative à la publication de la convention franco-slovène. Vous pouvez consulter la convention au Bulletin officiel des impôts 14 A-4-07 n°69 du 14 mai 2007 à l'adresse

Internet suivante : <http://alize.finances.gouv.fr/dgiboi/boi2007/boi.htm> (rubrique accords internationaux).

### Conformité phytosanitaire des emballages en bois destinés à l'exportation

Une nouvelle mise à jour des pays ayant adopté la norme NIMP15 a été faite le 31 juillet dernier par le Service régional de la protection des végétaux à Lyon. La Norvège et le Zimbabwe vont appliquer cette norme.

Pour en savoir plus, consulter notre note de synthèse sur [www.grex.fr](http://www.grex.fr) (rubrique réglementation internationale et UE – techniques du commerce international – emballages).



GreX peut vous apporter assistance et conseil sur les techniques du commerce international et assure l'interface avec les organismes spécialisés (DRCE, Coface, administrations douanières et fiscales...).

Contacts : Claire Quesada, 04 76 28 28 45  
E-mail : [claire.quesada@grex.fr](mailto:claire.quesada@grex.fr)  
Site GreX : [www.grex.fr](http://www.grex.fr)

## Formations à l'international 2007

### Nouvelles dates à noter dans vos agendas

- > La douane et l'entreprise : 3 jours  
• les 25 septembre, 1<sup>er</sup> et 9 octobre.
- > Aspects juridiques des contrats internationaux : 2 jours  
• les 20 et 26 novembre.
- > Les techniques de paiement à l'international : 1 jour  
• le 16 octobre.
- > Déclaration d'échanges de biens et TVA intracommunautaire : 2 jours  
• les 18 et 25 octobre.
- > Réussir une opération d'importation : 3 jours  
• les 22, 23 et 29 novembre.
- > Déclaration d'échanges de biens : utilisation des logiciels et d'Internet : 1 jour  
• le 13 novembre.
- > Le crédit documentaire : 1 jour  
• le 7 juin,  
• le 13 décembre.
- > Optilog : 3 jours de formation intensive sur une période de 4 semaines :  
• 10, 11 septembre et 8 octobre.
- > Réussir une présentation en anglais : 2 jours  
• les 4 et 5 décembre.
- > Mieux connaître vos interlocuteurs pour bien négocier : Japon, Allemagne, Etats-Unis, Inde et Russie. Ces séminaires se dérouleront en 2007.

Pour plus de renseignements :

Contact GreX :  
Claire Quesada, 04 76 28 28 45.  
Contact Groupe Formation :  
Lise Bron, 04 76 28 29 62.

Inscrivez-vous sur  
[www.grex.fr](http://www.grex.fr)

## Dematériation des procédures douanières : déploiement de Delta D (procédure de dédouanement à domicile) et Delta C (dédouanement de droit commun)

Le dédouanement en mode DTI\* fonctionne correctement.

En ce qui concerne le dédouanement en mode EDI\*\*, une période consacrée aux tests de charge a permis, en juillet dernier, d'identifier et de résoudre plusieurs points de dysfonctionnement potentiels et d'optimiser l'architecture matérielle et logicielle de la plate-forme.

> La livraison d'une nouvelle version de DELT@ C en mode EDI le 14 août a permis de résoudre les derniers blocages sur ce guichet.

> Une nouvelle version de DELT@ D a également été installée le 16 août.

> Un test de charge réelle est actuellement mené avec un prestataire EDI, à l'issue duquel un scénario de montée en charge de DELT@ sera déterminé, qui devrait privilégier l'exportation.

Pour en savoir plus, consultez le site de Prodouane à l'adresse internet suivante : <http://pro.douane.gouv.fr/> et la Direction régionale des douanes et droits indirects de Chambéry.

\* DTI (échange de formulaires informatisés via le portail Prodouane).

\*\* EDI (échange de données informatisées via la ligne sécurisée de la douane "Pasteur").

# Agenda

## Septembre 2007

### 24 20 ans de Grex

Soirée anniversaire au World Trade Center Grenoble. Conférence "Internationalisation, globalisation, mondialisation" par Serge Airaudi.

Contact Grex : Sylvie Moulherat - 04 76 28 29 44.

### 25 Formation

La Douane et l'entreprise.

Contact Grex : Claire Quesada - 04 76 28 28 45.

### 30 Singapour

Salon CIA 2007 (ControlAsia, InstrumentAsia et AnalabAsia), du 27 au 30 novembre 2007. Date limite d'inscription 30 septembre.

Contact Grex : Karine Capelle - 04 76 28 28 36.

## Octobre 2007

### 1 et 9 Formation

La douane et l'entreprise.

Contact Grex : Claire Quesada - 04 76 28 28 45.

### 8 Formation Optilog

Optimisez le coût de vos opérations logistiques à l'international.

Contact Grex : Claire Quesada - 04 76 28 28 45.

### 11 Graines d'importateurs et d'exportateurs

Réunion d'information sur la démarche internationale et rendez-vous d'experts.

Contact Grex : Karine Capelle - 04 76 28 28 36.

### 12 Belgique - Pays Bas

Rendez-vous individuels avec la CFCIB et la CFCIPB.

Contact Grex : Anne-Laure Pauty - 04 76 28 29 41.

### 16 Formation

Techniques de paiement à l'international.

Contact Grex : Claire Quesada - 04 76 28 28 45.

### 18 Chine - Taiwan

Petit-déjeuner sur le thème de la protection de la propriété intellectuelle, en partenariat avec Minalogic.

Contact Grex : Anne-Laure Pauty - 04 76 28 29 41.

### 18 et 25 Formation

Déclaration d'échanges de biens.

Contact Grex : Claire Quesada - 04 76 28 28 45.

### 23 Maroc - Tunisie

Rendez-vous individuels avec la CFCIM et la CTFCI.

Contact Grex : Olivier Bozon - 04 76 28 28 43.

### 23 Conférence

Réussir à l'international : outils et aides, en partenariat avec Ecobiz Dirigeants de PME-PMI.

Contact Grex : Anne-Laure Pauty - 04 76 28 29 41.

### 26 République tchèque - Roumanie

Rendez-vous individuels avec la CCFT et la CCIFER.

Contact Grex :

Pierre-Emmanuel Chauv - 04 76 28 28 39.

## Novembre 2007

### 13 Formation

DEB : utilisation des logiciels et d'internet.

Contact Grex : Claire Quesada - 04 76 28 28 45.

### 16 Espagne

Rendez-vous individuels avec la CCIFB.

Contact Grex : Karine Capelle - 04 76 28 28 36.

## Quoi de neuf sur [www.grex.fr](http://www.grex.fr)

### La conjoncture internationale

> Turquie : un marché à fort potentiel...

> Pologne : poursuite de la baisse du chômage...

> Asie du Sud-Est et Australie : de fortes ambitions dans le secteur des biosciences...

### L'évolution de la réglementation

(dématérialisation du dédouanement — déploiement de Delta D et Delta C, Export control system...).

Les réunions et formations liées au développement international de votre entreprise, rubrique "Nos prochains rendez-vous", n'oubliez pas de vous inscrire !

### Des dossiers qui vous facilitent la vie

(aides financières à l'export, financements européens, marchés publics, l'UE des 27...).

### Les programmes mis en place par Grex

pour aider votre entreprise dans son développement en fonction de sa maturité à l'international (Graines d'exportateur, Valid'export, Objectif Export, Optilog)...

Tout cela est disponible en un seul clic sur [www.grex.fr](http://www.grex.fr) (dès la page d'accueil).

### Vous êtes adhérent Grex ?

Ayez le réflexe "Espace des adhérents, Grex Ecobiz".

C'est un espace accessible depuis le site Grex, conçu pour vous où vous pouvez :

> accéder à des ressources documentaires sur les marchés étrangers (ex. notre dossier du mois sur le Royaume-Uni) et aux comptes-rendus de réunions organisées par Grex,

> poser des questions à nos experts,

> échanger avec d'autres entreprises adhérentes sur des thématiques précises (clubs juridique, réglementation, Allemagne et Peco, Japon, Monde chinois et questions d'actualité),

> bénéficier d'une veille informative en fonction de vos centres d'intérêt.

Contact Grex : Catherine André, 04 76 28 28 32

E-mail : [catherine.andre@grex.fr](mailto:catherine.andre@grex.fr)

Pour participer  
aux  
événements  
Grex,  
inscrivez-vous  
sur

[www.grex.fr](http://www.grex.fr)

Inde

2 octobre

Mieux connaître  
vos interlocuteurs  
pour bien négocier.  
Séminaire d'approche  
socioculturelle.

Contact Grex :

Olivier Bozon, 04 76 28 28 43.



Voici les ouvrages et études que Grex a sélectionnés pour vous.

Cochez ci-dessous ceux que vous souhaitez commander.

## Pologne



### S'implanter en Pologne

Son vaste marché domestique, son excellent rapport coût / efficacité du travail et la qualification de sa main-d'œuvre constituent des atouts indéniables pour la Pologne. Ce guide vous permettra de pouvoir appréhender l'environnement juridique et administratif des affaires dans son ensemble tout en se familiarisant avec les particularismes de ce pays. ME Varsovie. Ubifrance. 2007. 69 € TTC.

## Chine

### Recruter et manager à Shanghai

Comment parvenir à une cohabitation entre cadres locaux et expatriés, comment gérer un fort taux de rotation du personnel, comment mettre en place une politique de formation efficace, autant de questions sur lesquelles des praticiens compétents apportent leurs témoignages. Ce guide a l'ambition de fournir une analyse et des conseils aux entreprises dans la gestion des ressources humaines à Shanghai et sa région. Il vous procure en outre une liste des agences de recrutement et des cabinets de conseil spécialisés dans le domaine. ME Shanghai. Ubifrance. 2007. 64,36 € TTC.

## Iran

### Le secteur de la santé en Iran

Les marchés iraniens de la pharmacie et des équipements médicaux constituent des domaines particulièrement porteurs pour les entreprises françaises qui trouveront notamment, avec le secteur privé, des interlocuteurs et des partenaires potentiels ainsi que des débouchés commerciaux sensibles à la qualité de l'offre française. Cet ouvrage présente, sous forme de fiches, 43 opérateurs ayant témoigné d'un intérêt pour l'offre française, tant dans le domaine de la production pharmaceutique que dans celui du matériel médical. ME Téhéran. Ubifrance. 2007. 128,71 € TTC.

## Espagne - Portugal

### Les équipements et accessoires de téléphonie mobile en Espagne et au Portugal

Il s'agit d'une étude de marché synthétique du secteur de la distribution des équipements et des accessoires de la téléphonie mobile dans la péninsule ibérique ; les deux marchés nationaux sont différenciés. 76 fiches signalétiques recensent les acteurs principaux de ce secteur (liste non exhaustive des entreprises, institutions et associations). ME Madrid. Ubifrance. 2007. 247,93 € TTC.

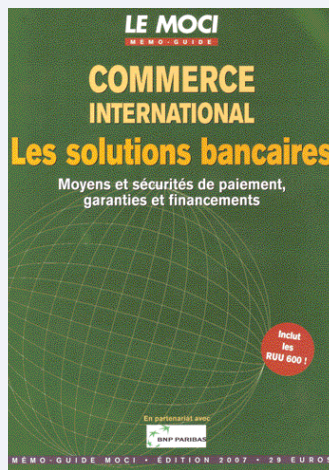
## Italie

### Les chantiers navals italiens spécialisés dans la construction de yachts et superyachts de luxe

Après une rapide présentation du secteur de la construction de yachts de plaisance de luxe, la partie répertoire de ce document présente le profil détaillé des 20 principaux opérateurs italiens de ce secteur : les groupes et leurs marques ainsi que les chantiers navals indépendants, susceptibles d'offrir

des opportunités aux entreprises françaises, et tout particulièrement aux artisans français spécialisés dans l'aménagement de cabines de luxe. ME Milan. Ubifrance. 2007. 128,71 € TTC.

## Moci



### Mémo-guide MOCI : les solutions bancaires

Cet ouvrage, réalisé en partenariat avec BNP Paribas, a pour objectif d'aider les responsables de PME à se familiariser avec les outils bancaires du commerce international. Il intègre aussi les nouvelles RUU 600 de la Chambre de commerce internationale. 29 € TTC.



Partenaire agréé d'Ubifrance, Grex propose à l'ensemble des entreprises les publications et prestations du réseau des Missions économiques. Contact : Stéphanie Planté, Tél. 04 76 28 28 40, fax 04 76 28 28 35. E-mail : stephanie.plante@grex.fr Site Grex : www.grex.fr

## 2 Remplissez vos coordonnées.

Montant total de la commande ..... + 7 € (frais de port) .....

Paiement à réception de la facture.

Société .....

Nom .....

Fonction .....

Adresse .....

Tél. .... Fax .....

E-mail ..... Site web .....

Date ..... Signature :

## 3 Faxez directement ce bon de commande à Grex, > 04 76 28 28 35.

Vos documents et la facture vous seront adressés dès réception de votre fax.

## News des clubs

### > Club juridique :

#### Programme du club 2007/2008 :

- > Accords préalables des prix de transfert.
- > Environnement juridique des affaires en Inde.
- > Fusion juristes d'entreprises / avocats.
- > L'impact des dispositions OMC.
- > Droit d'auteur / copyrights en droit anglo-saxon.
- > Evolution de la jurisprudence sur le droit communautaire en matière de distribution.

### > Club logistique :



Madeleine Nguyen-The et Bernard Dagusan. Le 13 septembre s'est tenue la dernière réunion du club sur le thème "Déterminer l'origine de vos marchandises" avec Madeleine Nguyen-The, International Pratique, et Bernard Dagusan, Schneider Electric.

Retrouvez les présentations sur [www.grex.fr](http://www.grex.fr), Grex Ecobiz, l'espace des adhérents Grex (login et mot de passe obligatoires).

Contact Grex : Sylvie Moulherat, 04 76 28 29 44.



GreX est dépositaire exclusif du label World Trade Center Grenoble et, ce titre, affilié au réseau des 300 WTC implantés dans plus de 60 pays.

Contact Grex :  
Sylvie Moulherat, 04 76 28 29 44  
E-mail : [sylvie.moulherat@grex.fr](mailto:sylvie.moulherat@grex.fr)

## Des nouvelles de nos adhérents et partenaires

### Ils sont nouveaux dans le club des adhérents Grex

**Bassetti** : développement et vente de logiciels pour la gestion de données techniques en R & D,

**Ciprian** : appareils de mesure et de caractérisation de systèmes physico-chimiques complexes,

**Faure Ingenierie** : salles blanches "clés en main",

**HC Forum** : développement de logiciels pour le domaine médical,

**Insidix** : contrôle non destructif haute résolution,

**Precitechnique Dauphiné** : pièces de précisions par embouffilage,

**Tertia Design – Korus le groupe** : création de concept d'espace (design stratégique),

**Xyalis** : logiciels pour le design des puces électroniques.

Nous les remercions de leur confiance.

### Louez la Maison de l'Isère à Paris !

Vous êtes chef d'entreprise et vous organisez un événement à Paris... La Maison de l'Isère (financée par le Conseil général de l'Isère) peut vous louer une salle à très petit prix, pour deux heures ou plusieurs jours, dans le quartier le plus illustre de la capitale.

Contact : 2, place André-Malraux, 75001 Paris. Tél. : 01 42 96 87 61.

[www.isere-tourisme.com](http://www.isere-tourisme.com)

### Vietnam

#### Semaine française à Ho Chi Minh

La Chambre de commerce française au Vietnam organise du 6 au 12 avril 2008 une grande manifestation de promotion des entreprises et du savoir-faire français. (exposition multisectorielle, conférences thématiques, événements sportifs, dîner de gala, etc.).

Contact Grex :

Sylvie Moulherat, 04 76 28 29 44.

Retrouvez toute l'information du club et échangez avec des experts sur [www.grex.fr](http://www.grex.fr), Espace des adhérents, Grex Ecobiz.

## A l'occasion de ses 20 ans, Grex édite "Talents partagés", un ouvrage qui sera lancé le 24 septembre 2007.



Vingt belles histoires d'entreprises et messages d'experts, à déguster pour entendre le plaisir d'entreprendre et de se développer à l'international. Des mots vrais, porteurs d'espoir, sur nos maux. Le politiquement correct et la pensée unique bousculés. Grex, le centre de commerce international de la Chambre de commerce et d'industrie de Grenoble, lieu de rencontre des passionnés de l'international, boîte à idées et à solutions concoctées en partenariat avec les meilleures compétences, a souhaité vous faire partager ces talents et ouvrir avec vous

quelques pistes de réflexion sur les enjeux d'aujourd'hui et de demain.

Pour commander ce livre, rendez-vous sur [www.grex.fr](http://www.grex.fr), ou prenez contact avec Maud Medves au 04 76 28 29 43 ou Stéphanie Planté, 04 76 28 28 40.

Avec le soutien du Conseil général de l'Isère et de la Ville de Grenoble

Directeur de la publication : Odile Arnould.  
Rédaction : Sylvie Moulherat et l'équipe Grex.  
Maquette : Service communication, Cci de Grenoble.  
Imprimeur : Imprimerie du Pont-de-Claix.  
Numéro de Commission paritaire : n° 10110B07101



GREX WORLD TRADE CENTER GRENOBLE

Place Robert-Schuman - BP 1509 - 38026 Grenoble Cedex 1 - France

Tél. : (33) 4 76 28 28 40 - Fax : (33) 4 76 28 28 36

[www.grex.fr](http://www.grex.fr) - E-mail : [contact@grex.fr](mailto:contact@grex.fr)