

La lettre Grex

Mars/avril 2009

www.grex.fr

Editorial

“J’étais furieux de ne pas avoir de souliers. Alors, j’ai rencontré un homme qui n’avait pas de pieds, et je me suis trouvé content de mon sort” (proverbe chinois).

“Dans le cerveau, quand il y a trop d’instructions, il n’y a plus de place pour l’intelligence” (proverbe matheysin).

Deux proverbes pour fêter le printemps, réfléchir à la crise.

Une solution pour rebondir : l’adhésion à Grex.

A bientôt.



>> **Dresde p. 2**



>> **Taiwan p. 3**

Actualité internationale > p. 2

Actualité européenne > p. 4

Infos Plus > p. 5

Agenda > p. 6

Actualité documentaire > p. 7

WTC Grenoble news > p. 8

Zoom Futurallia Qatar



Grâce à ses ressources en hydrocarbures, le Qatar investit massivement dans ses infrastructures et la diversification de son économie pour préparer l’après-pétrole. De nombreuses opportunités sont à saisir pour les PME françaises dans la région.

Le forum de rencontres Futurallia Qatar s’adresse aux dirigeants de PME à la recherche d’alliances avec de nouveaux partenaires étrangers ou français. Entre 600 et 800 entreprises de 30 pays différents sont attendues.

La 14^e édition de Futurallia aura lieu du 10 au 12 mai 2009 à Doha. Chaque dirigeant de PME inscrit pourra rencontrer en entretien individuel jusqu’à 12 entreprises.

La date limite d’inscription au forum est le 17 avril 2009.

Contact : Pierre-Emmanuel Chaux - 04 76 28 28 39 - pierre-emmanuel.chaux@grex.fr

Actualité internationale

Japon / Suisse

Accord de libre-échange

Le Japon et la Suisse ont signé un accord de libre-échange qui prévoit, dans un délai de dix ans, la suppression des droits de douane sur 99 % des biens échangés entre les deux pays, notamment les produits industriels et la plupart des produits agricoles. Il s'agit du 1^{er} traité de libre-échange signé par le Japon avec un pays européen.

L'accord porte aussi sur l'établissement et la protection des investissements, la protection de la propriété intellectuelle, le commerce électronique et la concurrence.

Pologne

Projets informatiques dans l'administration publique

La Pologne fait partie des pays européens les moins informatisés, notamment dans l'administration (deux fois moins de services accessibles en ligne que la moyenne européenne). Cette situation devrait changer : d'ici 2013, la Pologne va recevoir 3,7 Md d'euros de fonds communautaires destinés à l'investissement dans l'ensemble des NTIC.

Source : ME Varsovie - février 2009.

Afrique du Sud

Développement des biotechnologies

L'Afrique du Sud fait partie des nations les plus avancées en matière de recherche sur les biotechnologies. Elle a lancé un plan de développement stratégique et créé quatre centres régionaux d'innovation biotechnologique, deux incubateurs en biotech, un fond de capital risque et un réseau national dédié à la bio-informatique pour soutenir l'innovation et élargir la base des sociétés de biotechnologies. A noter que ce secteur est essentiellement composé de PME.

Source : ME de Johannesburg - janvier 2009.

Tokyo et Osaka

Les villes les plus chères au monde

Les fluctuations monétaires liées à la crise entraînent des modifications significatives de l'évaluation du coût de la vie. Avec le yen fort, Tokyo occupe désormais la 1^{re} place, suivie par Osaka, dans le classement des villes où le coût de la vie est le plus cher. En revanche, New York est reléguée à la 22^e place et Londres, du fait de la forte dévaluation de la Livre, rétrograde de la 3^e à la 27^e place.

Source : Aujourd'hui le Japon / The Economist - mars 2009.



Dresde, le quartier historique.

Oman

Pas de remise en cause des grands projets

Le ministre de l'Economie se veut résolument optimiste face à la crise financière internationale. Il a récemment indiqué que tous les grands projets prévus seraient maintenus, notamment l'extension des aéroports de Mascate et de Salalah, ainsi que la construction d'aéroports régionaux, de ports et de routes.

Source : ME pour le Moyen-Orient - février 2009.

Algérie

Le marché des TIC en cours d'évolution

Le secteur des technologies de l'information a longtemps souffert de stagnation en raison du monopole et de l'absence de stratégies de ressources. Conscients du fossé numérique qui sépare le pays des standards

internationaux, les pouvoirs publics algériens fournissent de nombreux efforts dans ce secteur pour réformer l'économie et ouvrir le pays aux investisseurs étrangers. Les entreprises et les administrations sont encore faiblement équipées et la demande est forte.

Source : ME Alger - février 2009.

Union européenne Déficit commercial record pour 2008

Le commerce extérieur de l'Union européenne a enregistré l'an dernier sa pire performance depuis 1999. Selon des chiffres publiés par l'office statistique Eurostat, la zone euro a, en effet, enregistré un déficit de 32,1 Md d'euros et les 27 pays de l'UE de 241,3 Md d'euros. Les échanges de l'UE27 avec la plupart de ses principaux partenaires ont été orientés

à la hausse. Les augmentations les plus importantes ont concerné les exportations vers le Brésil (+ 26 %) et la Russie (+ 20 %), ainsi que les importations en provenance de Russie (+ 25 %) et de Norvège (+ 23 %). Les exportations ont chuté vers les Etats-Unis (- 5 %) et le Japon (- 4 %), tout comme les importations venant de Corée du Sud (- 6 %).

L'Allemagne affiche le plus fort excédent, loin devant les Pays-Bas et l'Irlande. Le Royaume-Uni a accusé le plus fort déficit, suivi de l'Espagne et de la France.

Source : Eurostat - février 2009.

Toute l'actualité internationale sur www.grex.fr

A propos de Taiwan

Taiwan : un potentiel méconnu en forte cohérence industrielle avec le savoir-faire des entreprises de l'Isère.

Sixième économie la plus riche d'Asie, l'île est passée d'une politique du "made in Taiwan" au "made by Taiwan" et est désormais leader dans de nombreux domaines tels les *PC netbooks*, cartes-mères, *PC notebooks*...

Taiwan est le premier investisseur en Chine. Les entreprises taiwanaises en Chine assureraient 20 à 25 % des exportations chinoises.

L'économie taiwanaise, très dépendante de la demande extérieure, est fortement impactée par la crise. Le gouvernement taiwanais a mis en place un plan de relance basé notamment sur un programme d'infrastructures de 130 Md USD sur huit ans, une aide à la consolidation pour les industries clés à hauteur de 6Md USD (semiconducteurs notamment)...

Zoom sur la recherche et l'innovation taiwanaises

L'effort de recherche et de développement taiwanais s'élève à près de 2,6 % du PIB, dont deux tiers sont mis en œuvre par les entreprises privées. Les priorités de la recherche sont notamment les nanosciences et les nanotechnologies, les technologies issues du silicium, les télécommunications, les énergies.

Les pouvoirs publics taiwanais entendent diversifier leurs partenariats, traditionnellement tournés vers les Etats-Unis, en particulier au profit de l'Europe, et citent désormais la France comme deuxième partenaire scientifique de l'île.

L'ITRI (*Industrial Technology Research Institute*), créé en 1973, est un acteur essentiel de la recherche industrielle taiwanaise. C'est un centre qui regroupe environ 6 200 chercheurs. L'ITRI a été à l'origine de sociétés aujourd'hui leaders telle TSMC.

Les parcs scientifiques : trois parcs scientifiques jouent un rôle majeur dans l'économie de l'île. Créé en 1980 aux abords des universités Tsing Hua et Chia Tung et à proximité de l'ITRI, le parc de Hsinchu est plus particulièrement dédié à la microélectronique, aux TIC et à l'instrumentation de précision. Il accueille aujourd'hui 416 sociétés employant près de 130 000 salariés. 11 % des brevets taiwanais sont déposés par le parc de Hsinchu.



Taiwan, scène de rue.

Zoom sur l'industrie des semi-conducteurs

La place de Taiwan est incontournable dans les semi-conducteurs. L'île a récemment dépassé les Etats-Unis, devenant le numéro deux de la production de semi-conducteurs avec 18 % de part de marché global, devancé par le Japon avec 24 %.

On compte :

- > 268 entreprises sans capacité de production en propre (*fabs*) et 4 entreprises spécialisées dans les masques,
- > 13 entreprises de fabrication,
- > 33 entreprises d'encapsulation,
- > 35 sociétés de test.

Même si de nombreuses sociétés ont délocalisé leur production, les centres de décision sont encore à Taiwan...

Zoom sur l'industrie photovoltaïque

Taiwan peut s'appuyer sur son fort savoir-faire lié au silicium pour devenir un acteur majeur dans la fabrication de cellules photovoltaïques.

Taiwan est le quatrième fabricant de cellules photovoltaïques au monde (11 fabricants majeurs).

Le gouvernement taiwanais a mis récemment l'accent sur le développement de l'industrie photovoltaïque. Les principales mesures visent à :

- > élargir la taille du marché photovoltaïque afin d'approvisionner en énergie solaire les services industriels,
- > résoudre le problème du défaut de silicium multi-cristallin,
- > renforcer la compétitivité de la technologie de cristal de silicium,
- > développer les équipements destinés à la production des cellules solaires.

➤ Mission microélectronique et photovoltaïque

Du 28 septembre au 2 octobre 2009, Grex organise, en collaboration avec l'AEPI, Minalogic et le CEA-Leti, une mission à Taiwan ciblée sur les secteurs de la microélectronique et du photovoltaïque.

La mission comprendra un volet individuel et un volet collectif :

- > **rendez-vous individuels sur mesure** organisés en fonction de votre cahier des charges (exemples : *design centers*, fondeurs, fabricants de cellules photovoltaïques, intégrateurs, distributeurs...),
- > **rencontre avec les acteurs de la recherche et de l'innovation à Taiwan** : ITRI, parc scientifique de Hsinchu,
- > **rencontre avec des industriels français implantés à Taiwan** (ST, L'Air Liquide, Dassault, Véolia...),
- > **rencontre avec TSMC et / ou UMC**,
- > **visite du salon Semicon** (1/2 journée).

Cette mission est organisée avec nos partenaires locaux, la Mission économique de Taipei et la CCI française à Taiwan.

Pour vous accompagner dans votre développement sur ce marché, Grex vous propose un appui sur mesure : recherche de partenaire, implantation de filiale, test produit-marché...

Contact : Anne-Laure Pauty, 04 76 28 29 41 – anne-laure.pauty@grex.fr



Pour vous accompagner dans votre développement sur ce marché, Grex vous propose un appui sur mesure :

- recherche de partenaires,
- implantation de filiale, test

produit-marché...

Contact :

Anne-Laure Pauty

Tél. : 04 76 28 29 41

E-mail : anne-laure.pauty@grex.fr

Site Grex : www.grex.fr

Actualité européenne

Réussir le marquage CE des équipements électriques et électroniques

Ce guide, rédigé par le service Entreprise Europe Network de la CCI de Strasbourg et du Bas Rhin, apporte 70 réponses aux questions les plus fréquemment posées sur les directives européennes :

- compatibilité électromagnétique,
- basse tension,
- éco-conception des produits consommateurs d'énergie.

Il s'adresse aux entreprises qui fabriquent, importent ou utilisent des équipements électriques et électroniques au sein de l'Union européenne.

N'hésitez pas à le télécharger à partir de la page "Réglementation internationale et UE" de notre site www.grex.fr

Financements européens pour les PME

La promotion de la croissance et la création d'emplois dans l'économie européenne (deux ambitions principalement réalisées par les PME) sont au centre des principaux programmes de financement de l'Union européenne. La Commission européenne met à la disposition des PME un site Internet pour les aider à trouver les sources de financements européens qui correspondent le mieux à leur situation.

Pour en savoir plus, voir la rubrique "Financements européens" de www.grex.fr



Reach : les sanctions en France

Le 26 février 2009, le gouvernement français a adopté une ordonnance définissant les régimes de sanctions en cas de non application de la réglementation européenne REACH*. Ces sanctions sont principalement administratives, mais des sanctions pénales sont prévues pour les infractions les plus graves.

Pour en savoir plus, visitez la rubrique "Réglementation internationale et UE" de notre site www.grex.fr

*Reach : enRegistration, Evaluation et Autorisation des produits Chimiques.

Des problèmes liés au marché unique ?

GreX/Entreprise Europe Network Grenoble est votre porte-parole auprès de la Commission européenne pour lui faire part des problèmes que vous rencontrez dans le cadre de vos activités sur le marché communautaire (fiscalité, application des directives européennes, etc.)

N'hésitez pas à nous contacter au 04 76 28 28 46.

Marchés publics dématérialisés

De nouvelles dispositions réglementaires ont été prises en France fin décembre 2008, de façon à accélérer la dématérialisation des marchés publics.

Ainsi, à compter du 1^{er} janvier 2010, pour les achats de fournitures de matériels informatiques et de services informatiques d'un montant supérieur à 90 000 €, les documents requis des candidats devront obligatoirement être transmis par voie électronique (art. 56 du code des marchés publics). De même, à la même date, le pouvoir adjudicateur pourra imposer la transmission des documents par voie électronique. Ces dispositions ne sont pas

sans poser problème dans la mesure où une signature électronique agréée dans un pays ne fait pas forcément l'objet d'une reconnaissance mutuelle dans les autres Etats membres. A suivre...



l'Europe à la portée de votre entreprise.

GreX / Entreprise Europe Network Grenoble est à la disposition des entreprises pour toute information communautaire (réglementation, recherche documentaire, programmes de recherche européens, marchés publics...).

Contacts :

Olivier Bozon, 04 76 28 28 43

E-mail : olivier.bozon@grex.fr

Dolores Adamski, 04 76 28 28 37

E-mail : dolores.adamski@grex.fr

Amandine Bastien, 04 76 28 28 46

E-mail : amandine.bastien@grex.fr

Site GreX : www.grex.fr

Partenariats... Partenariats... Partenariats... Partenariats...

GreX / Entreprise Europe Network Grenoble a sélectionné pour vous les offres de partenariats suivantes, sur la base "Business cooperation" du réseau Enterprise Europe Network. Veuillez nous contacter pour connaître les coordonnées des entreprises émettrices.

Réf 20090305017

Entreprise britannique spécialisée dans la fabrication de nouveaux produits innovants destinés aux équipes de sport, aux sportifs en général et pratiquants de fitness, recherche des intermédiaires de commerce, est intéressée également par une joint-venture éventuelle et la signature d'accords de production réciproques.

Réf 20090216058

Entreprise espagnole spécialisée dans les centres écologiques de lavage automobile et comptant 61 centres de lavage en Espagne, est à la recherche de nouveaux master franchisés. Cette société fabrique et installe ces centres de lavage, qui permettent

d'économiser beaucoup d'eau, car ils n'ont besoin que de 4 litres d'eau pour laver une automobile.

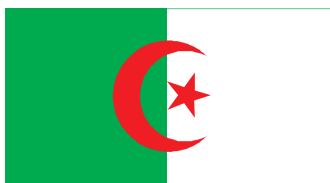
Ref 20090205059

Entreprise écossaise recherche des centrales de nettoyage vapeur de puissance industrielle pour les distribuer sur le marché britannique. Cette entreprise est bien introduite dans le secteur hôtelier et la restauration. Parmi sa clientèle, on trouve de grandes chaînes hôtelières internationales.

D'autres annonces sont consultables sur le site www.grex.fr

Contact : stephanie.plante@grex.fr

Infos plus



Algérie Certificat de contrôle de qualité exigé à l'importation

Depuis le 16 février 2009, un certificat de contrôle de qualité est demandé par la Banque d'Algérie pour les produits importés. La Chambre de commerce et d'industrie française en Algérie nous propose une note d'information détaillée sur le contrôle des importations en Algérie et sur le certificat de contrôle de qualité.

Pour en savoir plus, lire la note d'information sur www.grex.fr – Rubrique **Réglementation internationale / Douanes / Formalités et procédures douanières**.

Arabie saoudite Nouvelles règles pour les certificats d'origine et le marquage de l'origine sur les produits

En ce qui concerne les Certificats d'origine communautaire, l'Arabie saoudite exige désormais que la mention "France" figure en case 3 du certificat d'origine à la place de "CE" pour accepter de dédouaner la marchandise. De plus, il convient de rédiger autant de certificats qu'il y a d'origines communautaires différentes dans une expédition.

En ce qui concerne le marquage de l'origine sur les produits, l'Arabie saoudite exige que l'origine soit indiquée :

- > sur chacun des produits de manière définitive,
- > sur leur 1^{er} emballage et tous les emballages de transport.

La mention "made in CE" ou "made in CE + nom du pays" n'est pas autorisée. Il faut indiquer le nom exact du pays (ex. : Italie).

Le non respect des règles ci-dessus peut suffire pour bloquer les marchandises à destination.

Déclaration d'échanges de biens (DEB)

Nouveau Bulletin officiel des douanes n° 6793 du 23 janvier 2009

Le Bulletin officiel des douanes n° 6793 du 23 janvier 2009 est paru. La version

2009 ne présente que peu de modifications par rapport à la version antérieure de l'instruction sur la DEB. Cette instruction, qui met à jour certaines références (structure des numéros de TVA, NC et NGP 2009...), apporte des précisions en ce qui concerne les modalités de correction des déclarations dématérialisées. Cette version tient également compte du basculement du télé service DEB vers le portail "Pro.Douane".

Pour en savoir plus sur la DEB, voir notre fiche technique détaillée sur www.grex.fr / Rubrique **Réglementation internationale / DEB**.

DEB Calendrier de dépôt

Mois de référence	Dates de dépôt
Janvier 2009	12 février 2009
Février 2009	12 mars 2009
Mars 2009	11 avril 2009
Avril 2009	14 mai 2009
Mai 2009	11 juin 2009
Juin 2009	11 juillet 2009
Juillet 2009	12 août 2009
Août 2009	11 septembre 2009
Septembre 2009	12 octobre 2009
Octobre 2009	13 novembre 2009
Novembre 2009	11 décembre 2009
Décembre 2009	13 janvier 2010

Source : site de la douane – 8 janvier 2009 (www.douane.gouv.fr)

NIMP 15* Mise à jour au 18 décembre 2008

Nous vous proposons de consulter notre note reprenant les informations disponibles par pays au 18 décembre 2008 sur www.grex.fr / Rubrique **Réglementation internationale / Techniques du commerce international / Emballages**. Vous pouvez également vous informer auprès du Service régional de la Protection des végétaux à Lyon, 04 78 63 13 68 - srpv.draf-rhone-alpes@agriculture.gouv.fr

*Conformité phytosanitaire des emballages en bois destinés à l'exportation.

Japon / Philippines Entrée en vigueur de l'accord

Le 11 décembre 2008, l'accord douanier signé entre le Japon et les Philippines est entré en vigueur. De nombreux produits originaires des Philippines bénéficient donc de tarifs préférentiels à l'entrée au Japon. Cela porte à 6 le nombre d'accords que le Japon a signés avec les pays de l'ASEAN. Les autres pays membres qui n'ont pas signé d'accords bilatéraux, restent toutefois couverts par l'accord global signé entre l'ASEAN et le Japon.

Sources : Douanes japonaises – Echo réglementaire, juridique et fiscal d'Ubrifrance – Janvier 2009.



Formations à l'international 2009

A noter dans vos agendas

Formation approche socioculturelle/approche marchés

- > Mieux saisir les opportunités du secteur public en Europe : 1 jour • 24 avril.

Techniques du commerce international

- > Déterminez l'origine de vos marchandises : 1 jour • 2 avril, • 5 novembre.
- > Les aspects juridiques des contrats internationaux : 2 jours • 23 et 28 avril, • 26 novembre et 3 décembre.
- > Réussir une négociation en anglais : 2 jours • 28 et 29 mai.
- > Réussir une opération d'importation : 3 jours • 11, 18 et 25 juin, • 17, 24 novembre et 1^{er} décembre.
- > Le crédit documentaire : 1 jour • 16 juin, • 15 décembre.
- > Optilog : de fin juin au 9 octobre.
- > Incoterms 2000 : 1 jour • 17 septembre.
- > Déclaration d'échange de biens et TVA intracommunautaire : 2 jours • 24 et 29 septembre.
- > La Douane et l'entreprise : 3 jours • 1^{er}, 8 et 15 octobre.
- > Les techniques de paiement à l'international : 1 jour • 30 avril, • 22 octobre.
- > Présenter pour convaincre en anglais : 2 jours • 7 et 8 décembre.

Pour plus de renseignements :

Contact Grex :
Claire Quesada, 04 76 28 28 45.
Contact Groupe Formation :
Maïté Kowalczyk, 04 76 28 29 23.

Inscrivez-vous sur
www.grex.fr



GREX peut vous apporter assistance et conseil sur les techniques du commerce international et assure l'interface avec les organismes spécialisés (DRCE, Coface, administrations douanières

et fiscales...).

Contacts : Claire Quesada, 04 76 28 28 45
E-mail : claire.quesada@grex.fr
Site Grex : www.grex.fr

Agenda

Pour participer
aux
événements
GreX,
inscrivez-vous
sur

www.grex.fr

Avril 2009

17 Forum Futurallia Qatar : date limite d'inscription

Programme de rendez-vous.

Contact Grex : Pierre-Emmanuel Chaux
04 76 28 28 39.

23 Formation

Aspect juridique des contrats internationaux.

Contact Grex : Claire Quesada - 04 76 28 28 45.

24 Formation

Mieux saisir les opportunités du secteur public.

Contact Grex : Dolorès Adamski - 04 76 28 28 37.

27 Graines d'importateurs et d'exportateurs

Réunion d'information et rendez-vous individuels.

Contact Grex : Karine Capelle - 04 76 28 28 36.

30 Formation

Les techniques de paiement à l'international.

Contact Grex : Claire Quesada - 04 76 28 28 45.

Mai 2009

12 L'Opérateur économique agréé

Réunion d'information.

Contact Grex : Dolorès Adamski - 04 76 28 28 37.

15 Le marquage CE expliqué aux PME

Réunion d'information.

Contact Grex : Dolorès Adamski - 04 76 28 28 37.

19 Espagne-Portugal

Rendez-vous individuels.

Contact Grex : Karine Capelle - 04 76 28 28 36.

28 Formation

Réussir une négociation en anglais

Contact Grex : Karine Capelle - 04 76 28 28 36.

Juin 2009

11 Formation

Réussir une opération d'importation.

Contact Grex : Claire Quesada - 04 76 28 28 45.

16 Formation

Le crédit documentaire.

Contact Grex : Claire Quesada - 04 76 28 28 45.

Quoi de neuf sur www.grex.fr

Vous recherchez :

> des informations actualisées sur l'évolution de vos marchés et la réglementation internationale,

> des formations aux techniques du commerce international qui répondent aux besoins de vos salariés,

> des événements vous permettant de faire le point et d'optimiser vos démarches sur vos marchés export,

> des réponses et des aides adaptées à la maturité de votre entreprise à l'international...

Pour tout cela, un clic
sur www.grex.fr suffit.

Vous êtes adhérent Grex ?

Ayez le réflexe "Espace des adhérents, Grex Ecobiz".

C'est un espace accessible depuis le site Grex, conçu pour vous où vous pouvez :

> accéder à des ressources documentaires sur les marchés étrangers et aux comptes rendus de réunions organisées par Grex,

> poser des questions à nos experts,

> échanger avec d'autres entreprises adhérentes sur des thématiques précises,

> bénéficier d'une veille informative sur l'évolution réglementaire et celles de vos marchés.

Contact : Catherine André, 04 76 28 28 32

E-mail : catherine.andre@grex.fr



Dans le cadre de la semaine européenne des PME, Grex, membre du réseau Enterprise Europe Network, vous convie à deux manifestations qui se tiendront au World Trade Center Grenoble :

> Mardi 12 mai : L'Opérateur économique agréé (OEA), un statut conçu aussi pour les PME.

Le statut d'OEA permet aux entreprises, en instaurant un partenariat avec la douane, d'accélérer les procédures douanières et de réduire le nombre d'informations d'ordre "sécuritaire" qui seront à fournir aux douanes dans un avenir proche.

> Vendredi 15 mai : Le marquage CE expliqué aux PME.

Comment vendre des produits conformes à la réglementation communautaire en matière de marquage CE ? Quels sont les produits concernés ? Comment procéder ? Quelles sont mes responsabilités en tant que fabricant, importateur ou distributeur ?

Contact : Dolorès Adamski, 04 76 28 28 47 - dolores.adamski@grex.fr

Actualité documentaire

➤ bon de commande

Voici les ouvrages et études que Grex a sélectionnés pour vous.



Cochez ci-dessous ceux que vous souhaitez commander.

International



☐ Foires et salons dans le monde 2009

4 000 événements professionnels recensés dans près de 100 pays (classement sectoriel et chronologique), près de 300 participations collectives françaises.
Hors série du Moci – Sedec – 35 € TTC.

☐ S'implanter en Chine 2009

Le présent guide a pour objectif d'aider les responsables des entreprises à préparer leur démarche d'investisseur en leur fournissant les informations essentielles sur l'environnement politique, économique, juridique, fiscal et social de l'implantation en Chine.
L'édition 2009 tient compte des récents éléments d'actualisation conformément aux engagements pris par la Chine dans l'OMC.
ME en Chine – Ubifrance – 69 € TTC.

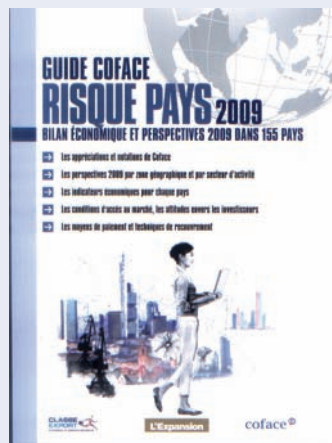
☐ L'essentiel d'un marché "Espagne" 2009

Cet ouvrage a pour objectif de répondre à toutes les questions que peut se poser l'entreprise qui souhaite développer son activité en Espagne. Il lui offre une analyse complète de l'environnement macro-économique et une description pratique des modalités pour développer sa présence sur le marché espagnol.

Ces éclairages sont illustrés par des témoignages d'entreprises.
ME Madrid – Ubifrance – 25 € TTC.

☐ Les pôles de compétitivité au Japon Répertoire des contacts d'affaires avec les pôles de compétitivité et leurs entreprises intéressées par l'offre française

Après une présentation des principales forces technologiques du Japon et de sa politique en matière de clusters, ce guide répertorie les 30 principaux pôles japonais, sous forme de fiches signalétiques, ainsi qu'une liste de 500 entreprises locales membres de ces pôles. Un classement alphabétique et sectoriel est prévu pour plus de facilité.
ME Tokyo – Ubifrance – 2009.
128,71 € TTC.



☐ Guide Coface Risque Pays 2009 Bilan économique et perspectives 2009 dans 155 pays

Analyse les tendances économiques de 155 pays : croissance, PIB, secteurs porteurs, forces et faiblesses, et un indice du risque d'investissement de chacun de ces pays. Coface – Groupe Express Edition. 39 € TTC.

☐ Les équipementiers automobiles en Inde Répertoire des acteurs intéressés par l'offre française

Outil opérationnel nécessaire à toute entreprise désirent prospecter le marché local, ce guide dresse un panorama des équipementiers automobiles implantés en Inde. 131 fiches sur les principaux équipementiers sont réalisées pour mettre en évidence les opportunités de ce secteur.
ME Bombay – Ubifrance – 2009 – 247,93 € TTC.



Partenaire agréé d'Ubifrance, Grex propose à l'ensemble des entreprises les publications et prestations du réseau des Missions économiques.
Contact : Stéphanie Planté,
Tél. 04 76 28 28 40, fax 04 76 28 28 35.
E-mail : stephanie.plante@grex.fr
Site Grex : www.grex.fr



Remplissez vos coordonnées.

Montant total de la commande + 7 € (frais de port)

Paiement à réception de la facture.

Société

Nom

Fonction

Adresse

Tél. Fax

E-mail Site web

Date Signature :



Faxez directement ce bon de commande à Grex,

> 04 76 28 28 35.

Vos documents et la facture vous seront adressés dès réception de votre fax.

WTC News

News des clubs



Paul Petzl

> Rencontre avec et chez Petzl :

Le Club des adhérents a eu le plaisir d'être accueilli dans l'entreprise Petzl le mardi 24 février.

Au programme de cette rencontre : visite du bâtiment V.Axess, présentation de la Fondation Petzl et de la gamme "sport", petit mot de Paul Petzl et pot de l'amitié.

> Club juridique du 17 mars

Le dernier club juridique, qui s'est tenu le 17 mars, a rassemblé 21 participants sur le thème "Gérer la fin anticipée des contrats internationaux".

En savoir plus sur ces rencontres : www.grex.ecobiz.biz

Retrouvez toute l'information du club et échangez avec des experts sur www.grex.fr, Espace des adhérents, Grex Ecobiz.



Grex est dépositaire exclusif du label World Trade Center Grenoble et, à ce titre, affilié au réseau des 300 Wtc implantés dans plus de 60 pays.

Contact Grex :
Sylvie Moulherat, 04 76 28 29 44
E-mail : sylvie.moulherat@grex.fr

Le service de visioconférence du WTC Grenoble



En utilisant notre service de visioconférence, vous ferez un geste pour la planète, vous réduirez vos coûts et rendrez plus efficaces vos réunions en équipe.

> Coût : 300 € HT pour 3 heures de location,
> 200 € HT pour 1 heure de location.

Inclus : les frais d'organisation de point à point (test de connexion, mise en place de la salle).

En sus : les coûts de communication éventuels. Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une réduction de 30 %.

Contact : Aurélie Tulasne, 04 76 28 25 54,
aurelie.tulasne@grex.fr

Des nouvelles de nos adhérents et partenaires

Cabrilog

Cabrilog a entamé depuis deux ans une stratégie de partenariats. Basée sur le déploiement des logiciels Cabri via des ministères de l'Education et des partenaires industriels tels que les éditeurs de manuels scolaires, les résultats se sont amplifiés en 2008.

La société prépare une levée de fonds en 2009 pour accélérer son développement, en particulier sur les aspects marketing et

commerciaux. Thierry Bissuel, directeur général, commente : "notre marché est mondial par définition et, avec notre "roadmap" produits rationalisée, le potentiel accessible à Cabrilog est plus élevé que jamais. Notre stratégie de partenariats permet une bien meilleure efficacité de la force commerciale car elle multiplie nos accès aux marchés".

Source : Cabrilog, Thierry Bissuel - janvier 2009.

CCI française au Vietnam

Notre partenaire, la CCI française au Vietnam, propose des solutions de domiciliation à Ho Chi Minh, en complément de l'offre existante sur Hanoi et Dongnai. Le Business Center est idéalement situé en plein centre ville au cœur du quartier des affaires et comprend 5 bureaux modernes tout équipés, des salles de réunion et des services de bureautique.

Contact : Sylvie Moulherat 04 76 28 29 44.

Cela se passe au Centre de congrès du World Trade Center Grenoble

Au premier trimestre 2009, le Centre de congrès du WTC Grenoble a accueilli :

- > 2 assemblées générales (490 participants),
- > 5 réunions d'entreprises (790 participants),
- > 2 séminaires (45 participants),
- > 1 convention d'entreprise (150 personnes),
- > 2 soirées de gala (1 350 participants),
- > 1 congrès national (300 participants).

Contact : Ariane Martin, 04 76 28 27 13.



Avec le soutien du Conseil général de l'Isère et de la Ville de Grenoble

Directeur de la publication : Odile Arnould.
Rédaction : Catherine André et l'équipe Grex.
Maquette : Service communication, Cci de Grenoble.
Imprimeur : Imprimerie du Pont-de-Claix.
Numéro de Commission paritaire : n° 10110807101



CHAMBRE
DE COMMERCE
ET D'INDUSTRIE
DE GRENOBLE



GREX WORLD TRADE CENTER GRENOBLE

Place Robert-Schuman - BP 1509 - 38025 Grenoble Cedex 1 - France

Tél. : +33 (0)4 76 28 28 40 - Fax : +33 (0)4 76 28 28 35

www.grex.fr - E-mail : grex@grex.fr