

# La lettre Grex

Novembre/décembre 2009

[www.grex.fr](http://www.grex.fr)

## Editorial

**Reprise en W, V, L ou √ ?**

**Qui peut donner la réponse ? En l'attendant, Grex vous propose des programmes adaptés à cette période difficile de mutation : pour optimiser la prospection de nouveaux marchés, pour détecter les niches en croissance, pour rentabiliser les frais de support logistique, pour professionnaliser vos équipes...**

**A votre service, à votre disposition pour votre réussite.**

**Bonne fin d'année.**



>> **Rio de Janeiro** p. 2



>> **Shangai** p. 3

Actualité internationale > p. 2

A propos de la Chine > p. 3

Actualité européenne > p. 4

Infos Plus > p. 5

Agenda > p. 6

Actualité documentaire > p. 7

WTC Grenoble news > p. 8

## Zoom

**Opportunités pour vendre au secteur public des 27 pays de l'UE**



Les marchés publics représentent 16 % du PIB global de l'Union européenne. Et, dans le contexte économique actuel, de nombreux pays ont décidé de faire de leur politique d'achat le moteur de relance de leur économie.

La surveillance des marchés publics vous permet :

- de soumissionner directement ou par le biais de partenaires pré-sélectionnés,
- d'identifier ou de démarcher les acheteurs publics qui comptent dans votre secteur,
- de connaître les sociétés concurrentes retenues dans le cadre des appels d'offres,
- de vous positionner en tant que sous-traitant,
- d'identifier des partenaires potentiels dans d'autres Etats membres.

Elle s'avère donc stratégique pour votre entreprise si vos produits ou services s'adressent au secteur public.

Le programme "Marchés publics européens" de Grex peut vous aider à comprendre le contexte réglementaire des marchés publics en Europe et à mieux saisir les opportunités qui en découlent dans les 27 Etats membres. Il bénéficie du soutien financier de la Région Rhône-Alpes.

**Contact : Dolores Adamski / Kim Dupont, 04 76 28 29 43.**

## Actualité internationale

### L'UE / Corée du Sud

#### Accord de libre-échange paraphé

Cet accord va supprimer la quasi-totalité des obstacles tarifaires et de nombreuses entraves non tarifaires entre les deux économies. Il permettra d'ouvrir le marché des services et des investissements et d'obtenir des avancées majeures dans des domaines tels que la protection des droits de propriété intellectuelle, les marchés publics, la politique de concurrence et le développement durable.

Source : Commission européenne - octobre 2009.

### Allemagne

#### Leader mondial des énergies renouvelables

L'Allemagne est un acteur majeur dans la révolution qui touche le secteur environnemental. Le pays a l'ambition d'être n° 1 mondial en 2020, avec une prévision d'investissements nationaux à hauteur de 200 Md euros et des exportations pour plus de 80 Md euros. L'objectif de l'Allemagne est de veiller à ce que, d'ici à 2050, la moitié de la consommation d'énergie primaire provienne de ressources renouvelables.

Source : CCFA/Stratégie et Action - septembre/octobre 2009.

### Brésil

#### Rio de Janeiro accueillera les JO 2016

La ville confirme les investissements visant à améliorer les infrastructures de transport pour lesquels elle devrait recevoir 11,4 Md BRL. Une partie des projets a d'ores et déjà été prévue dans le cadre de la Coupe du monde de football de 2014. La victoire de Rio pour les JO va renforcer encore l'attractivité du Brésil auprès des investisseurs étrangers dans ce secteur.

Source : ME de Brasilia - novembre 2009.

#### Environnement des affaires favorable

Le Brésil, avec 45 Md USD d'investissements directs étrangers en 2008, est l'un des pays qui ont attiré le plus d'IDE en 2008. Il occupe la 10<sup>e</sup> position, dépassant l'Allemagne, l'Italie, la Suisse et le Canada. Parmi les facteurs attractifs, on peut citer l'augmentation considérable de la classe moyenne, l'essor du marché immobilier, la rapide reprise consécutive à la crise financière. On estime que le Brésil sera le 4<sup>e</sup> principal destinataire d'IDE en 2011.

Source : ME de Brasilia - novembre 2009.



Brésil : vue de Rio de Janeiro.

### Inde

#### Premiers signes de sortie de crise

L'Inde affiche actuellement un taux de croissance de 6 %. La plupart des entrepreneurs témoignent de leur capacité à engager des programmes d'investissement industriel et de services à partir de 2010. Le processus de rattrapage en matière d'infrastructures s'accélère, notamment en matière de transport et d'énergie.

Source : Ubifrance - novembre 2009.

### Pologne

#### Investissements dans les aéroports

D'ici à 2013, les aéroports polonais prévoient d'investir près de 1 Md euros dans des projets de modernisation ou d'expansion. Les appels d'offres les plus importants seront annoncés fin 2009/début 2010, pour une valeur totale de 500 M euros. Des

opportunités très intéressantes à court et moyen termes, aussi bien dans le domaine de la construction que pour la fourniture de produits et services destinés à équiper et faire vivre ces nouveaux terminaux.

Source : Ubifrance/ME Varsovie - nov. 2009.

### Monde

#### Production de circuits imprimés en baisse

La production mondiale de circuits imprimés devrait reculer de plus de 10 % en 2009. En 2008, elle était restée à peu près stable à 50,8 Mds USD. A cette période, la Chine demeurait de loin le principal producteur de circuits imprimés dans le monde avec une part de 31,4 % en croissance comparée à 2007 et devant le Japon (22,5 %). L'Asie produit désormais 84 % des circuits imprimés vendus dans le monde. La part de l'Europe ne cesse de se rétrécir :

7 % en 2008 (- 10 % comparé à 2007).  
Source : IPC (Association internationale des industries de l'électronique)/Ubifrance (Electronique International Newsletter) - octobre 2009.

### UE

#### Reprise en vue, mais croissance lente en 2010

La zone euro est sortie de récession au 3<sup>e</sup> trimestre avec un PIB en hausse de 0,4 %. C'est un peu moins qu'attendu, et certains économistes craignent un ralentissement dans les premiers mois de 2010. Si l'Espagne reste en difficulté, l'Allemagne, la France et l'Italie ont hissé le PIB de la Zone euro hors du rouge après cinq trimestres consécutifs de contraction.

Source : Commission européenne - novembre 2009.

Toute l'actualité internationale sur [www.grex.fr](http://www.grex.fr)

## A propos de la Chine

**Impressions de Chine**  
par Anne-Laure Pauty, Grex

Il y a quelques mois, la Commission européenne a lancé le programme "Understanding China" dont un des volets vise à constituer un réseau d'experts Chine en Europe. Leur mission est de faciliter l'implantation des PME européennes en Chine.

J'ai eu la chance d'être sélectionnée pour ce programme et de passer 15 jours en formation en Chine à Shanghai, au CELAP (*China Executive Leadership Academy Pudong*), et à Pékin où j'ai eu l'occasion d'échanger avec de nombreuses PME européennes implantées en Chine.

### "La Chine n'est plus l'atelier du monde"

La Chine est aujourd'hui clairement en phase de transition. Que ce soit du côté des entreprises ou des pouvoirs publics, le message a été répété plusieurs fois : "La Chine n'est plus l'atelier du monde, mais compte jouer dans la même division que l'Europe ou les Etats-Unis". Les efforts sont donc mis sur les points suivants :

- **création de marques chinoises fortes**, de nombreuses marques émergent. Pour le moment, c'est assez anarchique et les Chinois ne maîtrisent pas encore toutes les ficelles du marketing ;
- **renforcement des champions nationaux** forts qui, lorsque les marchés publics européens leur seront ouverts, risquent d'être de redoutables concurrents ;
- **acquisitions de technologies clés** afin de monter en gamme et de se positionner avec des produits à forte valeur ajoutée et innovants.

Nous avons interpellé à plusieurs reprises nos interlocuteurs chinois quant à leurs attentes vis-à-vis des entreprises européennes. La plupart éludait la question ; quelques-uns nous ont répondu : "Du transfert de savoir-faire. Si vous pouvez apporter à la Chine des procédés innovants en matière d'économie d'énergie, d'écoconstruction, de transport intelligent par exemple, vous serez les bienvenus. Inutile de venir avec des produits que les Chinois savent faire."

Cela implique pour les entreprises occidentales qui souhaitent travailler en Chine d'avoir une stratégie de transfert de technologie extrêmement solide.



Nanpu Bridge à Shanghai.

### Le gouvernement chinois est cependant confronté à de nombreux challenges...

- Nécessité de **stimuler la demande** intérieure et d'éviter que la croissance soit basée principalement sur des investissements avec un risque de surcapacité. La Chine n'ayant pas encore mis en place de système de sécurité sociale (chantier en cours), l'épargne des particuliers reste forte afin de financer les frais médicaux, la retraite et également les études des enfants.
- Une partie de l'**épargne des particuliers** est également utilisée pour financer les entreprises privées et souvent familiales qui ont très difficilement accès aux prêts bancaires. Les fonds du plan de relance chinois sont allés au secteur public et les entreprises privées se trouvent très affaiblies (près de 80 000 entreprises ont récemment fermé dans le Guangdong).
- Mise en place d'un **système d'imposition** et de redistribution des revenus pour aplanir les disparités (notamment urbain / rural).

- **Accès aux ressources** : la politique d'investissement à l'étranger de la Chine répond notamment à cet objectif (accès par exemple aux minerais nécessaires à la fabrication des batteries).

- **Développement durable** : mot d'ordre du gouvernement. Cette nécessité n'est pas toujours compatible avec les objectifs des gouvernements locaux. C'est une préoccupation forte surtout dans les grandes villes telles Shanghai ("better city better life") et Pékin.

### De la responsabilité sociale des entreprises

Autre changement dans le paysage des sociétés en Chine : la notion de responsabilité sociale des entreprises. Le gouvernement chinois attend des entreprises (grandes entreprises d'Etat tout particulièrement) qu'elles jouent un rôle dans le développement (harmonieux) de la société. D'où des pressions de plus en plus fortes du gouvernement et l'apparition de nombreuses initiatives avec une conception

parfois très chinoise de la RSE.

En conclusion, comme nous l'ont dit à plusieurs reprises les entreprises européennes implantées en Chine que nous avons rencontrées : "Plus nous pratiquons la Chine et moins nous la connaissons", et : "En Chine, il faut s'attendre à tout : au meilleur, comme au pire !"



Pour vous accompagner dans votre développement sur ce marché, Grex vous propose un appui sur mesure : recherche de partenaires, implantation de filiale, test

produit-marché...

Contact :

Anne-Laure Pauty

Tél. : 04 76 28 29 41

E-mail : anne-laure.pauty@grex.fr

Site Grex : [www.grex.fr](http://www.grex.fr)

## Actualité européenne



Scène de rue à Pékin.

### UE/Chine : nouveau site d'information sur les normes chinoises

Lancé en octobre 2009, ce nouveau site Internet vise à faciliter les échanges entre la Chine et l'Union européenne. Il offre aux PME/PMI européennes et chinoises des informations gratuites en anglais sur les normes en vigueur en Chine et dans l'UE dans les domaines de la protection environnementale, des dispositifs médicaux, des appareils électriques et des machines.

Soutenu par la Commission européenne, le site est accessible via : <http://eu-china-standards.eu/>

### Déclaration européenne de services (DES) : mise en place au 1<sup>er</sup> janvier 2010

Cf. la Fiche technique de la Lettre Grex novembre/décembre 2009 et notre note détaillée disponible sur le site [www.grex.fr](http://www.grex.fr), rubrique Réglementation internationale et UE, Fiscalité et TVA.

### La Commission européenne encourage les achats publics innovants

Lead Market Initiative (Marchés porteurs pour l'Europe) est une initiative de la Commission européenne qui vise à lever les obstacles à l'achat de produits innovants, notamment par le secteur public. Son objectif est de créer les conditions qui facilitent la commercialisation de produits et services innovants. Elle cible six domaines à fort potentiel de croissance : santé en ligne (e-santé), textiles de protection, construction durable, recyclage, bioproduits et énergies renouvelables.

Pour en savoir plus :

[http://ec.europa.eu/enterprise/policies/innovation/policy/lead-market-initiative/index\\_en.htm](http://ec.europa.eu/enterprise/policies/innovation/policy/lead-market-initiative/index_en.htm)

### Des problèmes liés au marché unique ?

Grex / Enterprise Europe Network Grenoble est votre porte-parole auprès de la Commission européenne pour lui faire part des problèmes que vous rencontrez dans le cadre de vos activités sur le marché communautaire (fiscalité, application des directives européennes, etc.)

Contact : Amandine Bastien, 04 76 28 28 46 - [amandine.bastien@grex.fr](mailto:amandine.bastien@grex.fr)

## ➤ Biens et technologies à double usage : le point sur vos obligations

Les produits pouvant être utilisés à la fois à des fins civiles et militaires sont soumis à contrôle et restriction à l'exportation. Ils nécessitent l'obtention préalable d'une licence d'exportation. Cette réglementation européenne touche bien plus de produits qu'on ne le croit généralement. Pour faire le point sur vos obligations et sur les risques encourus, nous vous proposons de participer à **la réunion que nous organisons jeudi 7 janvier à Grex.**

Contact : Dolores Adamski, 04 76 28 28 37 - [dolores.adamski@grex.fr](mailto:dolores.adamski@grex.fr)

### Marchés publics européens : nouveaux seuils de publicité à partir de janvier 2010

Tous les deux ans, les seuils de publication des appels d'offres publics sur le Journal officiel de l'Union européenne (JOUE) sont révisés. Un règlement de la Commission européenne sera publié prochainement pour fixer les nouveaux seuils pour 2010 et 2011. Sous réserves de l'adoption définitive du règlement de la Commission, les nouveaux seuils seront les suivants :

	Seuils applicables jusqu'au 31 décembre 2009	Projets de seuils applicables au 1 <sup>er</sup> janvier 2010
<b>Pouvoirs adjudicateurs</b>		
Fournitures et services :		
- Etat	133 000 €	125 000 €
- Collectivités territoriales	206 000 €	193 000 €
Travaux	5 150 000 €	4 845 000 €
<b>Entités adjudicatrices</b>		
Fournitures et services	412 000 €	387 000 €
Travaux	5 150 000 €	4 845 000 €

### Directive "Piles et accumulateurs" : transposition en France

La directive européenne 2006/96 relative aux piles et accumulateurs ainsi qu'à leurs déchets a été transposée en France par un décret du 22 septembre 2009.

Cette directive prévoit notamment :

- des obligations de collecte de ces piles et accumulateurs une fois usagés,
- une responsabilité financière des producteurs,
- un marquage des piles et accumulateurs.

Plus d'info sur [www.grex.fr](http://www.grex.fr), rubrique Réglementation internationale et UE, Environnement/énergie.



## ➤ Partenariats... Partenariats... Partenariats... Partenariats ...

Grex / Enterprise Europe Network Grenoble a sélectionné pour vous les offres de partenariats suivantes, sur la base "Business cooperation" du réseau Enterprise Europe Network. Veuillez nous contacter pour connaître les coordonnées des entreprises émettrices.

Ref 20091106035

Entreprise allemande dans le secteur de la construction de machines recherche des partenaires spécialisés dans la construction d'usine et le traitement des eaux usées pour accord de production réciproque. Elle recherche également un distributeur pour ses installations de traitement des eaux usées.

Ref 20091020037

Entreprise suédoise proposant ses services en tant qu'intermédiaire commercial au

Moyen-Orient recherche des fournisseurs et fabricants de tissu en Europe.

Ref 20091106004

Entreprise finlandaise fabriquant des produits cosmétiques haut de gamme recherche des partenaires pour une joint-venture. Ses clients sont aussi bien des entreprises que les consommateurs finaux.

D'autres annonces sont consultables sur le site [www.grex.fr](http://www.grex.fr)

Contact : [stephanie.plante@grex.fr](mailto:stephanie.plante@grex.fr)



Grex / Enterprise Europe Network Grenoble est à la disposition des entreprises pour toute information communautaire (réglementation, recherche

documentaire, programmes de recherche européens, marchés publics...).

Contacts :

Olivier Bozon, 04 76 28 28 43

E-mail : [olivier.bozon@grex.fr](mailto:olivier.bozon@grex.fr)

Dolores Adamski, 04 76 28 28 37

E-mail : [dolores.adamski@grex.fr](mailto:dolores.adamski@grex.fr)

Amandine Bastien, 04 76 28 28 46

E-mail : [amandine.bastien@grex.fr](mailto:amandine.bastien@grex.fr)

Site Grex : [www.grex.fr](http://www.grex.fr)

## Infos plus

### Espèce tarifaire

#### Nouvelle version applicable à partir du 1<sup>er</sup> janvier 2010

La nouvelle version de la nomenclature douanière combinée a été publiée au Journal officiel de l'Union européenne n° L 287 du 31 octobre 2009 (consultable sur : <http://eur-lex.europa.eu>). La nomenclature combinée constitue la base de la déclaration des marchandises à l'importation ou à l'exportation ou lorsqu'elles sont sujettes à des statistiques relatives au commerce intracommunautaire.

Pour en savoir plus : [www.grex.fr](http://www.grex.fr), rubrique Réglementation internationale, Douanes.

### Accords préférentiels UE-pays tiers

#### Justification d'origine

La liste actualisée au 10 novembre 2009 des accords préférentiels signés entre la Communauté européenne et les pays tiers est disponible sur [www.douane.gouv.fr](http://www.douane.gouv.fr) (rubrique entreprises/éléments déclaratifs/origine/origine préférentielle).

Pour mémoire, dans le cadre des relations préférentielles existant entre la Communauté européenne et certains pays tiers, les avantages tarifaires (taux de droits de douane réduits ou nuls) sont réservés aux produits qui peuvent être réputés "originaires" au sens de l'accord concerné. En conséquence, dans chaque accord, figure un protocole définissant la notion de produits originaires.

### Kazakhstan/Bielorussie/Russie

#### Union douanière

Le 25 septembre 2009, les Etats membres de l'Union douanière en cours de création que sont le Kazakhstan, la Biélorussie et la Russie ont adopté le tarif douanier unique qui entrera en vigueur le 1<sup>er</sup> janvier 2010. Une période transitoire de trois ans sera instituée pour les groupes de produits particulièrement sensibles. Durant cette période, un tarif intérieur sera en vigueur dans chaque pays. D'ici le 1<sup>er</sup> juillet 2011, il est prévu de déplacer tout le contrôle douanier à la frontière extérieure de l'Union. Les frontières douanières intérieures n'existeront plus.

Source : Douane Kazakh - Echo réglementaire, juridique et fiscal d'Ubrifrance - octobre 2009.



Rue de New-York.

### Etats-Unis

#### Déclaration des produits potentiellement dangereux

Depuis le 8 septembre 2009, toute entre prise soumise à un enregistrement préalable auprès de la FDA dans le cadre de la loi sur le Bioterrorisme doit notifier tout incident sanitaire sous 24 heures sur le portail électronique RFR ou Reportable Food Registry.

Ainsi, les entreprises engagées dans la chaîne alimentaire qui produisent, transforment, conditionnent ou stockent des produits alimentaires pour la consommation humaine ou animale aux Etats-Unis doivent se familiariser avec le portail RFR et mettre en place des procédures internes. Source : Food and Drug Administration / Echo réglementaire, juridique et fiscal d'Ubrifrance - octobre 2009.

### Conformité phytosanitaire des emballages en bois destinés à l'exportation

#### Mise à jour

Retrouvez les dernières informations disponibles par pays sur la norme NIMP15 sur [www.grex.fr](http://www.grex.fr), rubrique Réglementation internationale / Techniques du commerce international / Emballage.

### CAP Export

#### Nouveau dispositif d'aide publique à l'exportation

Dans le cadre du plan de relance de l'économie, le gouvernement a mis en place le dispositif CAP Export (Complément d'assurance-crédit public) afin d'assurer les exportateurs français pour la part des risques à l'export que les assureurs-crédit ne souhaitent plus garantir dans la conjoncture actuelle.

- ♦ CAP Export permet de doubler la garantie des assureurs-crédit en cas de réduction d'encours,
- ♦ CAP+ Export permet de couvrir la totalité de la créance lorsqu'aucune garantie n'est accordée sur l'acheteur étranger. Ces produits sont distribués aux entreprises par leur assureur-crédit habituel.

Plus d'info sur [www.grex.fr](http://www.grex.fr), rubrique Zoom.



GreX peut vous apporter assistance et conseil sur les techniques du commerce international et assure l'interface avec les organismes spécialisés (DRCE, Coface, administrations douanières

et fiscales...).

Contacts : Claire Quesada, 04 76 28 28 45

E-mail : [claire.quesada@grex.fr](mailto:claire.quesada@grex.fr)

Site GreX : [www.grex.fr](http://www.grex.fr)

## Formations à l'international 2010

A noter dans vos agendas

### Formation approche socioculturelle/approche marchés

- > Cycle "mieux connaître vos interlocuteurs pour communiquer efficacement" : Allemagne, Brésil, Chine, Etats-Unis, Japon, Inde, Russie, Moyen-Orient.  
Les dates seront annoncées sur [www.grex.fr](http://www.grex.fr) (rubrique Agenda) au fur et à mesure de leur programmation.
- > Présenter pour convaincre en anglais : 2 jours  
• 6 et 7 décembre.
- > Réussir une négociation en anglais : 2 jours  
• 28 et 29 mai.
- > Les marchés publics européens :  
• 29 janvier (Lyon)  
• 2 avril (Grenoble)  
• 18 juin (Villefontaine)  
• 21 octobre (Lyon)

### Techniques du commerce international

- > Assurer la sécurité juridique de vos contrats internationaux : 2 jours  
• 29 avril et 6 mai,  
• 23 et 30 novembre.
- > Les Incoterms : 1 jour  
• 4 février, • 16 septembre.
- > La Douane et l'entreprise : 3 jours  
• 22, 23 et 30 mars,  
• 7, 8 et 14 octobre.
- > Déterminez l'origine de vos marchandises : 1 jour  
• 4 mai, • 14 décembre.
- > Réussir une opération d'importation : 3 jours  
• 14, 15 et 22 juin,  
• 15, 18 et 19 octobre.
- > Déclaration d'échange de biens (DEB) : 2 jours  
• 4 et 11 mars,  
• 21 et 27 septembre.
- > La TVA à l'international : 1 jour  
• 12 mars, • 28 septembre.
- > Les techniques de paiement à l'international : 1 jour  
• 20 mai, • 12 octobre.
- > Le crédit documentaire : 1 jour  
• 10 juin, • 2 décembre.
- > Optilog : optimisez le coût de vos opérations logistiques à l'international  
• 18 décembre 2009 au 5 mars 2010,  
• Début avril au 17 juin.
- > Obtenir le statut d'Opérateur économique agréé (OEA) : 2 jours  
• 18 et 19 mars,  
• 18 et 19 novembre.
- > Le marquage CE : 1 jour  
• 2 février, • 5 octobre.

Pour plus de renseignements :

Contact GreX : Claire Quesada, 04 76 28 28 45.

Contact Groupe Formation :

Maité Kowalczyk, 04 76 28 29 23.

Inscrivez-vous sur [www.grex.fr](http://www.grex.fr)

## Agenda

Pour participer  
aux  
événements  
GreX,  
inscrivez-vous  
sur

[www.grex.fr](http://www.grex.fr)

### Décembre 2009

#### 2 Votre développement commercial au Vietnam

Rendez-vous individuels.

Contact Grex : Pierre-Emmanuel Chauv, 04 76 28 28 39.

#### 7 et 8 Formation

Présenter pour convaincre en anglais.

Contact Grex : Karine Capelle, 04 76 28 28 36.

#### 10 Club juridique

Actualités du droit chinois des brevets.

Contact Grex : Sylvie Moulherat, 04 76 28 29 44.

#### 15 Formation

Le crédit documentaire.

Contact Grex : Claire Quesada, 04 76 28 28 45.

#### 16 Marchés publics : réponse aux appels d'offres en France

Réunion d'information.

Contact Grex : Dolorès Adamski, 04 76 28 28 37.

#### 17 Mieux saisir les opportunités du secteur public en Europe

Réunion d'information.

Contact Grex : Dolorès Adamski, 04 76 28 28 37.

#### 17 Votre développement commercial en Malaisie, Singapour, Philippines

Réunion d'information.

Contact Grex : Karine Capelle, 04 76 28 28 36.

#### 17 "Avec et chez" Corys

Club des adhérents Grex.

Contact Grex : Sylvie Moulherat, 04 76 28 29 44.

#### 18 Optilog

Réunion de lancement de la session 2010.

Contact Grex : Pierre-Emmanuel Chauv, 04 76 28 28 39.

### Janvier 2010

#### 7 Biens et technologies à double usage : le point sur vos obligations

Réunion d'information.

Contact Grex : Dolorès Adamski, 04 76 28 28 37.

#### 11 Opportunités du marché australien : zoom sur les projets d'infrastructure

Déjeuner de travail et rendez-vous individuels.

Contact Grex : Anne-Laure Pauty, 04 76 28 29 41.

#### 18 Monde en mutation : tenter de comprendre pour agir

Club des adhérents Grex.

Contact Grex : Sylvie Moulherat, 04 76 28 29 44.

### Février 2010

#### 2 Formation

Le marquage CE (1 jour).

Contact Grex : Claire Quesada, 04 76 28 28 45.

#### 4 Formation

Les incoterms 2000 (1 jour).

Contact Grex : Claire Quesada, 04 76 28 28 45.

#### 8 Graines d'importateurs et d'exportateurs

Réunion d'information et rendez-vous individuels.

Contact Grex : Karine Capelle, 04 76 28 28 36.

#### 17 Votre développement commercial en Espagne

Rendez-vous individuels.

Contact Grex : Karine Capelle, 04 76 28 28 36.



Plaza Mayor à Madrid.

## Quoi de neuf sur [www.grex.fr](http://www.grex.fr)

> Pour être au fait des dernières évolutions de l'actualité réglementaire : "Déclaration européenne de services (DES) obligatoire à compter du 1<sup>er</sup> janvier 2010"...

> Pour accéder rapidement à l'actualité de vos marchés export : "Allemagne : le marché de l'emploi face à la crise", "Russie : la santé, un objectif politique prioritaire", "Brésil : un environnement des affaires plus compétitif"...

> Pour connaître les formations aux techniques du commerce international : incoterms 2000, origine des marchandises, DEB, etc.

> Pour trouver le bon contact et être accompagné dans votre projet export (programmes Graines d'exportateurs, Valid'export, Objectif export...).

**Un clic sur [www.grex.fr](http://www.grex.fr) suffit.**

### Vous êtes adhérent Grex ?

Ayez le réflexe "Espace des adhérents, Grex Ecobiz".

C'est un espace accessible depuis le site Grex, conçu pour vous où vous pouvez :

> accéder à des ressources documentaires sur les marchés étrangers (dossier du mois, nouveautés) et aux comptes rendus de réunions organisées par Grex,

> poser des questions à nos experts,

> échanger avec d'autres entreprises adhérentes sur des thématiques précises (clubs juridique, Réglementation, Allemagne et Peco, Japon, Monde chinois et Questions d'actualités),

> bénéficier d'une veille informative en fonction de vos centres d'intérêt.

Contact : Catherine André, 04 76 28 28 32  
E-mail : [catherine.andre@grex.fr](mailto:catherine.andre@grex.fr)

## 11 janvier

### Opportunités du marché australien : zoom sur les projets d'infrastructure

Le secteur des infrastructures en Australie représente un marché à fort potentiel, offrant aux opérateurs étrangers de réelles opportunités d'investissement. A l'occasion de la venue à Grenoble de Christophe Deschang, directeur de la CCI franco-australienne, nous ferons le point sur ces opportunités lors d'un déjeuner de travail et des rendez-vous individuels.

Contact Grex : Anne-Laure Pauty, 04 76 28 29 41.

## Nouveautés

## bon de commande

Voici les ouvrages et études que Grex a sélectionnés pour vous.



Cochez ci-dessous ceux que vous souhaitez commander.

### International



#### Le guide 2010 des foires et salons en France

Ce numéro annuel, élaboré en partenariat avec la FSCEF, recense 1 200 foires et salons en France : le classement alphabétique et sectoriel et les coordonnées des organisateurs facilitent la recherche.

2009 – Le Moci – Sedec – 25 € TTC.

#### L'essentiel d'un marché Thaïlande

Concret et illustré par des témoignages de professionnels français implantés en Thaïlande, ce guide offre une première réponse aux questions essentielles que se pose tout exportateur français (formes d'implantation, coûts, opportunités à l'exportation, tissus industriel et commercial, réglementation) pour prospecter plus efficacement le marché thaïlandais aux facettes multiples. A ce jour, plus de 300 investisseurs et 3 000 exportateurs français, en grande majorité des PME, sont présents en Thaïlande.

2009 – Service économique de Bangkok – Ubifrance – 25 € TTC.

#### S'implanter aux Etats-Unis

Pour bien cerner les spécificités du marché américain certes difficile, mais attractif et de référence, des experts dans les domaines juridique, fiscal ou bancaire ainsi que des

professionnels d'entreprises déjà implantées vous font partager leurs expériences. Ils répondent aux nombreuses questions pratiques pour vous permettre de faire le bon choix et vous faciliter l'approche de ce pays.

2009 – Bureau Ubifrance de New-York – 69 € TTC.



#### Brésil - Droit fiscal - Droit social - Droit des sociétés et des affaires - Réglementation des relations avec l'étranger - Règlement des différends

Face à un système juridique brésilien complexe et créant une relative insécurité dans un contexte très bureaucratique, ce "dossier Brésil" vous permet de surmonter ces difficultés en vous aidant dans vos démarches pour éviter les erreurs fatales ou lourdes de conséquences financières.

Il vous accompagne dans votre implantation quelle que soit sa forme (export, fabrication, établissement) et facilite l'approfondissement de votre présence au Brésil.

2009 – Francis Lefebvre – 75 € TTC.

#### La distribution en Chine : les enjeux des villes secondaires

Pour accompagner les entreprises dans leur développement commercial et leur prise de décision quant au choix de la ville secondaire, ce guide donne, pour chaque ville, une présentation générale de son environnement économique, un panorama de la présence étrangère et française ainsi qu'un état des lieux du paysage de la distribution (grande distribution, distribution spécialisée, segment luxe) et de celui de la consommation, suivis de la géographie de la distribution avec les différents quartiers commerçants de la ville. La situation du marché de l'immobilier et un répertoire de contacts utiles sont également présentés. 2009 – ME Shanghai – Ubifrance – 162,47€ TTC.



Partenaire agréé d'Ubifrance, Grex propose à l'ensemble des entreprises les publications et prestations du réseau des Missions économiques.

Contact : Stéphanie Planté,  
Tél. 04 76 28 28 40, fax 04 76 28 28 35.  
E-mail : stephanie.plante@grex.fr  
Site Grex : [www.grex.fr](http://www.grex.fr)



Remplissez vos coordonnées.

Montant total de la commande ..... + 7 € (frais de port) .....

Paiement à réception de la facture.

Société .....

Nom .....

Fonction .....

Adresse .....

Tél. .... Fax .....

E-mail .... Site web .....

Date ..... Signature : .....



Faxez directement ce bon de commande à Grex,

> 04 76 28 28 35.

Vos documents et la facture vous seront adressés dès réception de votre fax.

## WTC News

### News des clubs

#### > Club juridique

Le club juridique s'est réuni le 10 décembre pour évoquer l'actualité du droit des brevets en Chine.

#### > Rencontre adhérents chez Corys Tess

Nous vous proposons une rencontre des adhérents Grex chez Corys Tess le jeudi 17 décembre à 17 h 30.

En savoir plus sur ces rencontres : [www.grex.ecobiz.biz](http://www.grex.ecobiz.biz)



Serge Airaudi.

#### > Soirée des adhérents et partenaires 2010

"Monde en mutation : tenter de comprendre pour agir", tel est le thème de la prochaine soirée des adhérents qui sera développée par Serge Airaudi, philosophe et sociologue, que nous accueillerons à cette occasion. Conférence et dîner auront lieu au sein de la chapelle Saint-Cécile à Grenoble.

Retenez dès à présent la date du **18 janvier !**

Retrouvez toute l'information du club et échangez avec des experts sur [www.grex.fr](http://www.grex.fr), Espace des adhérents, Grex Ecobiz.



Grex est dépositaire exclusif du label World Trade Center Grenoble et, à ce titre, affilié au réseau des 300 Wtc implantés dans plus de 60 pays.

Contact Grex :  
Sylvie Moulherat, 04 76 28 29 44  
E-mail : [sylvie.moulherat@grex.fr](mailto:sylvie.moulherat@grex.fr)

### La "hi-tec" grenobloise en visite à Taiwan



La délégation d'entreprises grenobloises chez TSMC.

Les entreprises Antecim, Docea Power, ECM Tech, Infiniscale, MicroOled et Tiempo ont pu présenter leur savoir-faire à plus de 50 professionnels taiwanais des secteurs microélectronique et photovoltaïque lors de la mission organisée

par Grex à Taiwan du 27 au 30 septembre. Elles ont notamment pu nouer des contacts avec les deux grands fondeurs TSMC et UMC et rencontrer l'ITRI (Industrial Technology Research Institute) et bénéficier d'un programme de rendez-vous organisé par la Mission économique de Taipei.

L'AEPI, Minalogic, Minatec et le Leti étaient également aux côtés des entreprises afin de promouvoir l'excellence de Grenoble-Isère dans les secteurs qui intéressent Taiwan.

Contact : Anne-Laure Pauty, 04 76 28 29 41, [anne-laure.pauty@grex.fr](mailto:anne-laure.pauty@grex.fr)

### Des nouvelles de nos adhérents et partenaires

#### Gorgy Timing à l'heure saoudienne

Gorgy Timing vient d'équiper l'ensemble de l'université King-Abdullah, à Jeddah, en Arabie saoudite. Ce marché significatif porte sur la fourniture de deux centrales horaires permettant de synchroniser l'ensemble des installations ainsi que 635 horloges à

aiguilles et 446 horloges à diodes. Gorgy Timing réalise 50 % de son chiffre d'affaires à l'export, porté notamment par les grands chantiers dans les Emirats mais aussi par les marchés asiatiques, la société ayant opéré une joint venture en Asie en 2008.

Source : Présences – novembre 2009.

#### Airstar primé

Bravo à Airstar qui a reçu le prix PME France-Chine, décerné par la CCI française en Chine et l'ACFCI.

### Cela se passe au Centre de congrès du World Trade Center Grenoble

Découvrez les offres packagées du centre de congrès du WTC Grenoble. Facilitez-vous l'organisation de vos événements professionnels avec ce nouveau service "clés en main" qui inclut la location d'espaces de réunions entièrement équipés et la restauration.

#### Forfait séminaire : "Meet in WTC Grenoble"

De 15 à 40 participants : 46 € HT par personne.

#### Forfait "Clés en main"

De 150 à 300 participants : 75 € HT par personne.

Plus d'info sur <http://www.congres-wtcgrenoble.com/>

Contact : Ariane Martin, 04 76 28 27 13 - [ariane.martin@wtc-grenoble.com](mailto:ariane.martin@wtc-grenoble.com)

Avec le soutien du Conseil général de l'Isère et de la Ville de Grenoble

Directeur de la publication : Odile Arnould.  
Rédaction : Catherine André et l'équipe Grex.  
Maquette : Service communication, Cci de Grenoble.  
Imprimeur : Imprimerie du Pont-de-Claix.  
Numéro de Commission paritaire : n° 10110807101



[www.grex.fr](http://www.grex.fr)

GREX - WORLD TRADE CENTER GRENOBLE

Place Robert Schuman - BP 1509 - 38025 Grenoble Cedex 1 - France

Tél. : +33 (0)4 76 28 28 40 - Fax : +33 (0)4 76 28 28 35  
[www.grex.fr](http://www.grex.fr)

