



Objectifs

- Sensibiliser les acteurs concernés aux risques financiers et aux inconvénients des différents modes de paiement internationaux.
- Leur permettre de négocier le moyen le mieux adapté pour sécuriser un paiement.



Personnes concernées

- Personnel des services export et/ou import, commerciaux, technico-commerciaux, chargés d'affaires, chargés de clientèle,
- Credit managers, gestionnaires risques clients.
- Gestionnaires des ventes, gestionnaires de facturation, ingénieurs financiers.



Méthodes pédagogiques

- Exposés avec animation visuelle, étayés d'exemples vécus.



Contenu

1. Le contexte des paiements à l'international

2. Identifier les risques financiers en matière de paiement

- Risque client : difficultés commerciales/insolvabilité.
- Risque pays : problème politique de non transfert de devises.
- Risque de change : dépréciation de la devise de paiement.

3. Comment sécuriser les paiements attendus ?

- Possibilités proposées par les banques.
- Possibilités proposées par les assurances.
- Choix comparatif entre banque ou assurance.

4. Choix du moyen de paiement le mieux adapté

- Le chèque.
- La traite.
- Le billet à ordre.
- Le virement.
- Le virement swift.
- La remise documentaire.
- Le crédit documentaire notifié.
- Le crédit documentaire confirmé.
- La lettre de crédit "stand-by" en garantie de paiement.

5. Comment améliorer l'efficacité des moyens de paiement ?

6. Comment accélérer le rapatriement des fonds (retour cash sur trésorerie) ?



Compléter vos connaissances avec :
→ "Le crédit documentaire" p. 21

Durée

• 1 jour

Prix net de taxes

• 345 € par personne*.

Dates

- Session 1 : 20 mai 2010.
- Session 2 : 12 octobre 2010.

*Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %.