

Utiliser efficacement le crédit documentaire

Objectifs

- Faire découvrir aux participants l'efficacité du crédit documentaire en matière de commerce international avec ses avantages et ses limites.
- Leur permettre de négocier contractuellement les termes et conditions du crédit documentaire et d'éviter les pièges.

Personnes concernées

- Personnel du service export et/ou import.
- Commercial, technico-commercial, chargé d'affaires, chargé de clientèle.
- Credit manager, gestionnaire risques clients.
- Gestionnaire des ventes, gestionnaire de facturation, ingénieur financier.

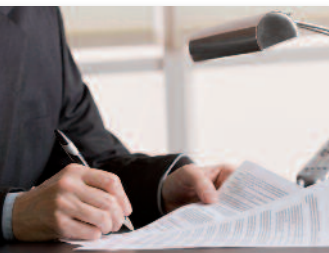
Méthodes pédagogiques

- Exposés avec animation visuelle, étayés d'exemples vécus.
- Etude de cas réels.
- Remise aux stagiaires d'un guide d'utilisation pratique (vade-mecum).

Contenu

Pourquoi un crédit documentaire ?

- Principe, règles et usances de la Chambre de commerce internationale.
- L'attente de chaque partenaire.
- Mécanismes et schémas.
- Aspects juridiques.
- Rôles des banques.
- Types de crédits documentaires.
- Réalisation du crédit.
- Coûts.
- Les points techniques caractéristiques.
- Etude de cas réels.
- Crédits spéciaux :
 - crédit transférable,
 - crédit adossé "back to back",
 - la lettre de crédit "stand-by" adaptée aux flux répétitifs.
- Guide d'utilisation du crédit documentaire : méthodologie, pièges à éviter, recommandations :
 - lors de la négociation commerciale,
 - lors de la réception du crédit,
 - lors de la préparation des documents,
 - lors de la présentation des documents en banque.



Durée

• 1 jour.

Prix net de taxes

390 € par personne.

Dates

- Session 1 : 5 juin 2012.
- Session 2 : 4 décembre 2012.

Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %.