

Sécuriser ses paiements à l'international



Objectifs

- Sensibiliser les acteurs concernés aux risques financiers et aux avantages et inconvénients des différents modes de paiement internationaux.
- Leur permettre de négocier le moyen le mieux adapté pour sécuriser un paiement.



Personnes concernées

- Personnel du service export, commercial, technico-commercial, chargé d'affaires, chargé de clientèle,
- Credit manager, gestionnaire risques clients.
- Gestionnaire des ventes, gestionnaire de facturation, ingénieur financier.



Méthodes pédagogiques

- Exposés avec animation visuelle, étayés d'exemples vécus.



Contenu

1. Le contexte des paiements à l'international
2. Identifier les risques financiers en matière de paiement
 - Risque client : difficultés commerciales / insolvabilité.
 - Risque pays : problème politique de non transfert de devises.
 - Risque de change : dépréciation de la devise de paiement.
3. Comment sécuriser les paiements attendus ?
 - Possibilités proposées par les banques.
 - Possibilités offertes par les assurances.
 - Choix comparatif entre banque ou assurance.
4. Choix du moyen de paiement le mieux adapté
 - Le chèque.
 - La traite.
 - Le billet à ordre.
 - Le virement.
 - Le virement swift.
 - La remise documentaire.
 - Le crédit documentaire notifié.
 - Le crédit documentaire confirmé.
 - La lettre de crédit stand-by en garantie de paiement.
5. Comment améliorer l'efficacité des moyens de paiement ?
6. Comment accélérer le rapatriement des fonds (retour cash sur trésorerie) ?



Durée

- 1 jour.

Prix net de taxes

390 € par personne.

Dates

- Session 1 : 26 avril 2012.
- Session 2 : 18 octobre 2012.

Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %.