

- [Espace adhérents](#)
- [Adhérer à Grex](#)

[Accueil](#) [Appui commercial](#) [Interculturel](#)

Aseta Nanographics se développe sur le marché de l'industrie des semi-conducteurs à Taïwan

2 juin 2022 - Dossier pays / Approche "interculturel", Marchés publics à l'international
Interview de Thiago Figueiro, directeur export de Aseta Nanographics.



Quelle est l'activité de votre entreprise ?

Créée en 2010 d'un spin-off de l'institut de recherche CEA-Leti, Aseta Nanographics est une société grenobloise dans le domaine de la conception assistée par ordinateur pour l'électronique (ou EDA, electronic design automation en anglais). Nous proposons des solutions logicielles de métrologie et d'inspection pour l'industrie des semi-conducteurs aussi bien que des solutions logicielles pour améliorer la fabrication des masques pour les puces électroniques. Nos solutions aident à améliorer et assurer la qualité des puces fabriquées. Les entreprises utilisatrices de nos solutions sont celles qui fabriquent les masques pour la production de puces électroniques et les fonderies.

"Le bureau Business France Taïwan a organisé une séquence de recherche de partenaires. Cela nous a permis de trouver, sans se rendre sur place, une société partenaire locale et de signer avec elle un contrat de représentation à Taïwan."

Quel fut l'élément déclencheur de votre démarche à l'international ?

L'industrie des semi-conducteurs est de par sa nature internationale, avec quelques dizaines d'acteurs majeurs au monde dont une grande partie se trouve en Asie et aux Etats-Unis. Nous ne pouvons pas proposer nos services aux clients si nous restons seulement en France et devons donc nous développer à l'international.

Quelles ont été les destinations ciblées et pourquoi ?

Les marchés ciblés pour nous sont Taïwan, la Corée du Sud, le Japon, les Etats-Unis, la Chine et l'Europe, car c'est là où la production des semi-conducteurs a lieu. Taïwan est par exemple une destination primordiale pour nous, car les fonderies taïwanaises occupent environ 60 % de part de marché mondiale de la fabrication de puces.

Vous avez fait appel à la Team France Export, comment vous a-t-elle accompagnée ?

Nous avons sollicité la Team France Export (TFE) afin d'identifier un agent local à Taïwan pour promouvoir et vendre nos solutions auprès des donneurs d'ordres. Le bureau Business France Taïwan a organisé une séquence de recherche de partenaire pour nous au 4e trimestre 2021, en coordination avec notre conseillère internationale Team France Export. Cette mission nous a permis de trouver, sans se rendre sur place, une société partenaire locale et de signer avec elle un contrat de représentation d'Aseta à Taïwan. La réalisation de la mission est excellente : bien cadrée, bien rythmée et bien organisée, avec un soutien professionnel et réactif de la part de l'équipe TFE. Cet accompagnement fut crucial, d'autant plus qu'il n'était pas possible pour nous de rencontrer nos prospects en physique en raison du Covid-19.

Quel a été l'impact (Rol) de cet accompagnement ?

A ce jour, étant donné que nous avons pu identifier un bon partenaire dès le début, nous avons déjà 2 leads commerciaux qualifiés. Le cycle commercial dans notre secteur est long, nécessitant souvent plus de 9 mois pour

conclure une vente en raison de maintes étapes de validation. Nous sommes en train de discuter activement avec ces clients potentiels et de démontrer la capacité de nos solutions dans leur processus d'examen, ayant eu les accords initiaux de partage d'information. Le budget investi avec la TFE est déjà largement rentabilisé avec la signature du contrat avec ce partenaire taiwanais. Sans l'accompagnement de la TFE et en l'absence de partenaire, nous n'aurions pas pu saisir ces opportunités business à Taïwan.



Amandine BASTIEN, conseil en développement international Tech& Services à Grex International, membre de la Team France export a été ravie d'accompagner dans ce contexte Aselta nanographics, membre du Club des adhérents Grex.

T. 04 76 28 28 46 - Amandine.bastien@grex.fr

Source : Business France Export - 1 juin 2022

Articles associés :

[Le secteur minier en Indonésie](#)

[Indonésie : données politiques et économiques](#)

L'Indonésie, géant asiatique en devenir, est un pays-archipel vaste de 17 000 îles. Il s'impose comme un acteur incontournable du Sud-Est asiatique. Ses 265 millions d'habitants constituent la moitié de la population de l'ASEAN et 40% du PIB de la région. L'Indonésie se démarque grâce à ses ressources naturelles, comme le gaz, le cuivre, le caoutchouc et l'huile de palme. Conscient de ses difficultés à financer les infrastructures essentielles à l'émergence d'un véritable géant, le Gouvernement a établi un « Masterplan » destiné à soutenir les principaux secteurs d'investissement.



[Enjeux et perspectives du marché des logiciels au Kenya et au Cameroun](#)

Le Kenya et le Cameroun sont deux pays pro-business pour développer vos courants d'affaires sur le secteur des logiciels.



[Plateforme coréenne e-commerce industrie mécanique Komachine : 5 adhérents Grex sur la vitrine France !](#)

KOMACHINE est la plateforme de marketing et de commerce en ligne la plus rapide en Asie dans le domaine des industries mécaniques. Elle regroupe à ce jour plus de 4 000 fournisseurs et est N°1 en Asie dans l'industrie.



[Réouverture des frontières en Asie \(Australie, Inde, Thaïlande et Singapour\) : des marchés à saisir !](#)

L'Australie, l'Inde, la Thaïlande et Singapour ont ouvert à nouveau leurs frontières. Les VIE sont aussi à nouveau possibles dans certains pays. Vous souhaitez en savoir plus sur les possibilités de voyage pour les français dans ces pays, sur les marchés porteurs et sur l'activité des bureaux Team France Export sur place ?

mise à jour le 2 juin 2022

Contact

- **Amandine BASTIEN**
Technologies numériques et services innovants
Amandine.bastien@grex.fr

A propos de...

[Vendre à l'aéronautique & spatial ou l'automobile en Allemagne](#)

[Extension et prolongation des chaînes export !](#)

[Le secteur du sport en Autriche](#)

[Les marchés allemand et nord-américain des medtechs et de l'e-santé : quels enjeux et solutions pour y accéder ?](#)

[Secteur du transport en Suède](#)

[Podcast « L'export se lève sur la zone Europe Centrale et Orientale » pour la Tech](#)

[Le marché de la santé au Mexique](#)

[Des clefs d'entrée sur le marché suédois](#)

[Des clefs d'entrée sur le marché norvégien](#)

[L'export gagnant pour Theia](#)

[Secteur Énergétique en Norvège](#)

[Le secteur de la fonderie au Mexique](#)

[Un programme visant à accroître la visibilité et les activités commerciales de votre entreprise en Chine](#)

[Le marché de l'Électricité et des smart grids en Turquie](#)

[Opportunités dans le secteur de l'eau en Egypte](#)

[Le secteur minier en Indonésie](#)

[Enjeux et perspectives du marché des logiciels au Kenya et au Cameroun](#)

[Les marchés de la santé en Pologne et Roumanie](#)

[Indonésie : données politiques et économiques](#)

[Recruter en Allemagne](#)

[Plateforme coréenne e-commerce industrie mécanique Komachine : 5 adhérents Grex sur la vitrine France !](#)

[Réouverture des frontières en Asie \(Australie, Inde, Thaïlande et Singapour\) : des marchés à saisir !](#)

[Aseta Nanographics se développe sur le marché de l'industrie des semi-conducteurs à Taïwan](#)

[Italie : les tendances 2022 dans le e-commerce et retailtech](#)

[Opportunités pour les entreprises françaises dans l'industrie en Tunisie](#)

[Le marché de la santé au Japon et en Corée du Sud](#)

[Projets d'infrastructure prioritaires en transport et logistique de l'Etat Éthiopien \(fin mars 2021\)](#)

[La Côte d'Ivoire, plateforme régionale d'Afrique de l'Ouest : clefs d'entrée et principales industries](#)

[Franc succès pour les GREEN DAYS 2020 !](#)

[Les tendances & secteurs porteurs Tech en zone nordique pour 2021](#)

[Presse professionnelle et réseaux sociaux en Allemagne : communiquez efficacement !](#)

[Livre blanc sur la « digitalisation de l'industrie en Allemagne, en Italie et en Amérique du Nord »](#)

[L'efficacité Énergétique en Arabie Saoudite](#)

[Expo 2020 Dubaï : Appel aux meilleures pratiques internationales !](#)

[Le secteur aéroportuaire en Espagne](#)

[L'Inde : acteur incontournable en matière d'innovation](#)

[Des clefs d'entrée sur le marché Espagnol](#)

[Le Japon en trois arguments](#)

[Allemagne - Bavière : territoire des leaders industriels mondiaux](#)

[Des clefs d'entrée sur le marché Allemand](#)

[Les approches qui ont fait leur preuve en Chine : success stories de PME françaises en Chine](#)

[Travailler et communiquer avec les Américains](#)

[Le transport ferroviaire aux Etats-Unis](#)

[Guides export sur 8 verticales TECH](#)

[4 bonnes raisons de s'intéresser à l'Australie](#)

[Le marché de la santé en Russie](#)

[Etats-Unis et Canada, deux marchés où l'industrie du futur se développe rapidement](#)

[Des clefs d'entrée sur le marché saoudien](#)

[Le secteur de l'électricité en Arabie Saoudite](#)

[L'industrie en Italie : données clés et premiers conseils d'approche](#)

[Publication des calendriers provisoires et des Work Programmes \(Draft\) des Appels à Proposition de la Commission Européenne dans le cadre d'Horizon Europe](#)

[L'Assurance Prospection Accompagnement de BPI : un nouvel appui financier pour démarrer à l'export](#)

[Russie : mieux comprendre vos interlocuteurs russes pour communiquer efficacement](#)

Agenda

- [13sept.Atelier technique - Access2Markets : découvrez le portail qui vous accompagne à l'export](#)
- [27sept.Webinaire - Les garanties internationales, un incontournable à l'export ?](#)
- [13oct.Atelier Graines d'exportateurs/importateurs](#)
- [18oct.Club juridique Grex - Panorama de l'actualité fiscale internationale](#)
- [22nov.Atelier - Le transport des marchandises dangereuses à l'international](#)

[VOIR L'AGENDA>](#)

FORMATIONS

- [09sept.Actualiser ses compétences sur les règles Incoterms® 2020 - Classe virtuelle](#)
- [15sept.Commerce international : les fondamentaux](#)
- [20sept.Les fondamentaux des prestations de services à l'international](#)

[TOUTES NOS FORMATIONS>](#)

- [Contactez-nous](#)
- [Nos coordonnées](#)
- [Mentions légales](#)

- [haut de page](#)
- [version PDF](#)